

Bolagsbeskrivning i samband med upptagande av aktier till handel vid Nasdaq First North Growth Market

Qlosr

Nasdaq First North Growth Market är en registrerad tillväxtmarknad för små och medelstora företag, i enlighet med Europaparlamentets och rådets direktiv 2014/65/EU om marknader för finansiella instrument, såsom det har implementerats i nationell lagstiftning i Danmark, Finland och Sverige, som drivs av de (olika) börser som ingår i Nasdaq-koncernen. Bolag på Nasdaq First North Growth Market är inte föremål för samma regler som ställs på bolag som är noterade på den reglerade huvudmarknaden, enligt definitionen i EU:s lagstiftning (såsom den har införlivats i nationell rätt). De är istället föremål för mindre omfattande regler och regleringar som är anpassade för mindre tillväxtbolag. En investering i ett bolag som handlas på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara mer riskfylld än en investering i ett bolag som är noterat på en reglerad marknad. Samtliga bolag vars aktier är upptagna till handel på Nasdaq First North Growth Market har en Certified Adviser som övervakar att regelverket efterlevs. Det är respektive börs inom Nasdaq-koncernen som godkänner ansökan om upptagande till handel.



ERIK PENSER BANK

Viktig information

Vissa definitioner

Med "Qlosr Group", "Bolaget" eller "Koncernen" avses Qlosr Group AB (publ), org.nr 556870-4653, eller den koncern vari Qlosr Group AB (publ) är moderbolag. Med "Bolagsbeskrivningen" avses föreliggande bolagsbeskrivning som har upprättats med anledning av Bolagets ansökan om upptagande till handel av aktier på Nasdaq First North Growth Market. Med "Erik Penser Bank" avses Erik Penser Bank AB, org. nr 556097-8701. Med "Euroclear" avses Euroclear Sweden AB, org. nr 556112-8074. Hänvisning till "SEK" avser svenska kronor, hänvisning till "EUR" avser euro och hänvisning till "USD" avser amerikanska dollar. Med "K" avses tusen, med "M" avses miljoner och med "mdr" avser miljarder.

Bolagsbeskrivningen innehåller information som rör framtida förhållanden, såsom bedömningar och antaganden avseende Qlosr Groups framtida utveckling och marknadsförutsättningar. Sådan framtidsinriktad information baseras på aktuella förhållanden vid tidpunkten för offentliggörandet av denna Bolagsbeskrivning. Framtidsinriktad information är till sin natur förenad med osäkerhet eftersom den beror på omständigheter som kan ligga helt eller delvis utanför Bolagets kontroll. Någon försäkran att bedömningar och antaganden som görs i denna Bolagsbeskrivning avseende framtida förhållanden kommer att realiseras lämnas därför inte, varken uttryckligen eller underförstått. En investering i aktier är alltid förenad med risk, vilket kan innebära möjligheter till god värdetillväxt vid en positiv utveckling, men också, vid negativ utveckling, att värdet på aktierna minskar och att en aktieägare därmed kan förlora hela eller delar av sitt investerade kapital. Mot bakgrund av detta rekommenderas såväl befintliga som presumtiva aktieägare att, utöver den information som lämnas i denna Bolagsbeskrivning, göra en självständig bedömning av Qlosr Group och dess framtidsutsikter, inklusive effekten av eventuella omvärldsfaktorer.

Marknadsinformation, viss framtidsinriktad information och risker

Bolagsbeskrivningen innehåller information från tredje part. Bolaget bekräftar att information från tredje part har återgetts korrekt och att såvitt Bolaget känner till och kan utröna av information som har offentliggjorts av tredje part inga sakförhållanden har utelämnats som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller vilseledande.

Information i Bolagsbeskrivningen som rör framtida förhållanden, såsom uttalanden och antaganden avseende Bolagets framtida utveckling och marknadsförutsättningar, baseras på aktuella förhållanden vid tidpunkten för offentliggörandet av Bolagsbeskrivningen. Framtidsinriktad information är alltid förenad

med osäkerhet eftersom den avser och är beroende av omständigheter utanför Bolagets kontroll. Någon försäkran att bedömningar som görs i Bolagsbeskrivningen avseende framtida förhållanden kommer att realiseras lämnas därför inte, varken uttryckligen eller underförstått. Bolaget åtar sig inte heller att offentliggöra uppdateringar eller revideringar av uttalanden avseende framtida förhållanden till följd av ny information eller dylikt som framkommer efter tidpunkten för offentliggörandet av Bolagsbeskrivningen, utöver vad som följer av tillämplig lagstiftning.

All information som lämnas i Bolagsbeskrivningen bör nogta övervägas, i synnerhet med avseende på de specifika förhållanden som framgår i avsnittet "Riskfaktorer" och som beskriver vissa risker som en investering i Qlosr Groups aktier kan innebära. Uttalanden om framtiden och övriga framtida förhållanden i denna Bolagsbeskrivning är gjorda av styrelsen i Qlosr Group och är baserade på kända marknadsförhållanden. Dessa uttalanden är väl genomarbetade, men läsaren uppmärksammas på att dessa, såsom alla framtidsbedömningar, är förenade med osäkerhet.

Nasdaq First North Growth Market

Nasdaq First North Growth Market är en tillväxtmarknad för små och medelstora företag som drivs av de olika börserna som ingår i Nasdaq-koncernen. Bolag på Nasdaq First North Growth Market är inte föremål för samma regler som ställs på bolag som är noterade på den reglerade huvudmarknaden utan de är istället föremål för mindre omfattande regler och regleringar som är anpassade för mindre tillväxtbolag. En investering i ett bolag som handlas på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara mer riskfylld än en investering i ett börsnoterat bolag. Samtliga bolag vars aktier handlas på Nasdaq First North Growth Market har en Certified Adviser som övervakar att regelverket efterlevs.

Presentation av finansiell information

Viss finansiell och annan information som presenteras i Bolagsbeskrivningen har avrundats för att göra informationen lättillgänglig för läsaren. Följaktligen överensstämmer inte siffrorna i vissa kolumner exakt med angiven totalsumma. Detta är fallet då belopp anges i tusen-, miljon- eller miljardtal och förekommer särskilt i avsnittet "Finansiell information" samt i de årsredovisningar och delårsrapporter som införlivats genom hänvisning. Förutom när så uttryckligen anges har ingen information i Bolagsbeskrivningen granskats eller reviderats av Bolagets revisor.

Innehållsförteckning

Riskfaktorer	4
Bakgrund och motiv	8
VD har ordet	9
Marknadsöversikt	10
Verksamhetsbeskrivning	13
Finansiell information	21
Kommentar till den finansiella utvecklingen	27
Eget kapital, skulder och annan finansiell information	29
Proformaredovisning	30
Styrelse, ledande befattningshavare och revisor	34
Aktiekapital och ägarförhållanden	38
Legala frågor och kompletterande information	41
Bolagsordning	44
Adresser	46

Övrig information

Kortnamn:	QLOSR B
ISIN-kod aktie:	SE0005594801
Handelsplats:	Nasdaq First North Growth Market
Antal aktier:	11 525 758 863
Sista handelsdag NGM Nordic SME:	10 juni 2022
Första handelsdag Nasdaq First North Growth Market:	13 juni 2022

Finansiell kalender

Delårsrapport jan–mar 2022:	24 maj 2022
Årsstämma 2022	25 maj 2022
Delårsrapport jan–jun 2022:	23 augusti 2022
Delårsrapport jan–sep 2022:	23 november 2022
Bokslutskommuniké 2022:	22 februari 2023

Risikfaktorer

Nedan beskrivs Bolagets affärs- och verksamhetsrisker, branschrisker, legala och regulatoriska risker samt risker relaterade till Bolagets aktie. När en riskfaktor är relevant i fler än en kategori, presenteras riskfaktorn enbart under den kategori som anses vara den mest relevanta för den aktuella riskfaktorn. Den mest väsentliga riskfaktorn under respektive kategori presenteras först. Väsentligheten bedöms huvudsakligen utifrån två kriterier, (i) sannolikheten att risken inträffar och (ii) omfattningen av den negativa effekten som riskens inträffande kan ha. För att på ett tydligt och konkret sätt förmedla bedömningen av riskens väsentlighet utifrån de två kriterierna, beskrivs riskfaktorerna med en kvalitativ skala med beteckningarna låg, medelhög och hög.

Affärs- och verksamhetsrisker

Den globala bristen på halvledare

Världshandeln har under 2021 präglats av halvledarbrist vilket har resulterat i långa leveranstider på hårdvara både på infrastruktur och klienter. Qlosr Group har under 2021, och är fortsatt, exponerat för störningar i leveranskedjan till följd av den globala halvledarbristen då Bolaget förlitar sig på ett globalt nätverk av leverantörer för att få tillgång till komponenter. Det finns en risk att Covid-19 och situationen i Ukraina kan medföra ytterligare störningar i produktionskedjan för Bolaget. Fortsatt brist på halvledare kan medföra ogynnsamma ekonomiska effekter för Qlosr Group som ett resultat av minskad försäljning, ökade kostnader och förskjutna affärsprocesser.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förvärras, skulle ha en hög negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som medelhög.

Beroende av stora kunder

Under 2021 svarade Bolagets fem största kunder för omkring 22 procent av Bolagets totala omsättning. Det föreligger risk att dessa kan försöka utnyttja sin betydelse för Bolaget i framtida avtalsförhandlingar, vilket skulle kunna leda till lägre marginaler genom minskade affärer, sänkta priser och/eller ökade kostnader. Vidare skulle sådana kunder även kunna minska sina inköp samt helt eller delvis bortfalla som kunder till Qlosr Group varvid Bolagets omsättning och resultat skulle komma att påverkas negativt.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förverkligas, skulle ha en medelhög negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som medelhög.

Teknisk utveckling

Qlosr Group är verksamt på marknaden för IT i främst Sverige. Förändringar i IT-branschen, med dess snabba produktförändringar och framtida teknikutveckling kan vara förknippad med ett större mått av osäkerhet än för bolag i mer stabila branscher och marknader med mindre förändringar.

Anpassning till kunders efterfrågan kan komma att kräva investeringar i verksamheten, exempelvis i form av utbildning, teknisktöd och utveckling av nya affärsmodeller. Det finns en risk att Bolaget till följd av bristande kompetens eller kapital inte klarar av den tekniska omställning som erfordras. Det finns vidare en risk att teknisk utveckling ändrar beteendet hos kunder på ett för Qlosr Group ofördelaktigt sätt.

Bolaget levererar standardiserade helhetslösningar inom IT och det finns en risk att nya tekniker utvecklas och introduceras som, beroende på deras framgång och Qlosr Groups förmåga att vidareutveckla produkter och system, skulle kunna medföra att Qlosr Groups marknadsposition försämras, vilket i sin tur inverkar negativt på Bolagets verksamhet och dess förmåga att generera intäkter.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förverkligas, skulle ha en medelhög negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som medelhög.

Företagsförvärv

Qlosr Group har för avsikt att växa genom såväl förvärvad som organisk tillväxt. I samband med företagsförvärv föreligger det risk att förväntningarna om det förvärvade bolagets förträfflighet och synergier aldrig infrias. Om Bolaget inte efterlever sådana förväntningar skulle det kunna leda till en minskning av Bolagets värde och aktieägarnas kapital. Det föreligger även risk att Qlosr Group i samband med ett misslyckat förvärv inte uppvisar den framtida omsättning och vinst som Bolagets prognostiserat.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förverkligas, skulle ha en medelhög negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som medelhög.

Nyckelpersoner

Per den 31 mars 2022 hade Koncernen 152 anställda. Qlosr Groups framtida utveckling är beroende av Bolagets förmåga att behålla och rekrytera personal med relevant erfarenhet, kunskap och engagemang. Det kan inte garanteras att Bolaget kan erbjuda alla nyckelpersoner tillfredställande villkor i den konkurrens som råder med andra bolag i branschen eller närstående branscher. Om

nyckelpersoner lämnar Bolaget, eller om framtida vakanser inte kan fyllas, kan det få negativ inverkan på verksamheten och Bolagets ekonomiska utveckling. Detta kan från tid till annan medföra risker för dröjsmål och högre kostnader, med en kortsiktig negativ inverkan på Bolagets förmåga att bedriva sin verksamhet som följd.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förverkligas, skulle ha en medelhög negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som låg.

Konkurrens och prispress

Koncernens verksamhet bedrivs i en konkurrensutsatt bransch. Aktörer i marknaden konkurrerar genom pris, paketering, innovationer, design och kvalitet, men även i fråga om teknologi och marknadspenetration. Under de senaste åren har Bolaget sett en ökande prispress i marknaden, vilket delvis har lett till minskande marginaler för vissa produktgrupper, och som i sin tur har drivit fram krav på kostnadseffektiva lösningar.

Qlosr Group möter ett stort antal konkurrenter, såväl traditionella återförsäljare som specialiserade leverantörer. Bolaget bedömer att Atea, Advania, Foxway och Nordlo är de mest framträdande konkurrenterna inom Bolagets samtliga affärsområden.

Det finns en risk att ökad konkurrens kan medföra att efterfrågan på Qlosr Groups produkter minskar, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på Bolagets intäkter. Bolaget kan också tvingas genomföra kostnadskrävande omstruktureringar av verksamheten för att kunna behålla sin marknadsposition och lönsamhet.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förverkligas, skulle ha en medelhög negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som låg.

Risker relaterade till Covid-19

Qlosr Group har hittills inte upplevt några större effekter på befintliga affärer till följd av Covid-19 då cirka 46 procent av Bolagets intäkter är avtalsbundna (Q4 2021). Vissa av Qlosr Groups affärsprocesser har däremot förskjutits på grund av pandemin. Det finns dock en risk att potentiella kunder avvaktar med att köpa Qlosr Groups produkter och tjänster. Qlosr Groups tillväxt är till stor del beroende av nya kunder och det finns därmed en risk att Bolagets nuvarande höga tillväxt kan avta till följd av Covid-19. Vidare finns en risk att Bolagets befintliga kunder kan få likviditetsproblem eller hamna på obestånd till följd av den rådande situationen och Qlosr Group kan i så fall riskera att förlora befintliga kunder, vilket skulle påverka Bolagets resultat negativt.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förverkligas, skulle ha en medelhög negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som låg.

Legala och regulatoriska risker

Politiska och regulatoriska risker

Qlosr Groups verksamhet är inte tillståndspliktig, men omfattas av lagar, regler och standarder avseende bland annat skatter, personal, miljö och produktsäkerhet. Om Bolaget inte efterlever sådana regler skulle det exempelvis kunna medföra att Bolaget åläggs att betala straffavgifter. Oförutsedda problem med produkternas och tjänsternas kvalitet skulle vidare kunna skada Bolagets renommé och medföra ökade kostnader för produktgarantier, vilket således skulle medföra en negativ inverkan på Bolagets resultat och finansiella ställning.

Framtida förändringar av lagar, regler eller standarder som leder till striktare bestämmelser eller ändrade förutsättningar avseende säkerhets-, hälso- eller miljöaspekter skulle kunna medföra flera negativa effekter, såsom att Bolaget tvingas genomföra kostsamma investeringar eller andra åtgärder för att efterleva reglerna. Sådana förändringar skulle också kunna medföra att vissa av Bolagets produkter skulle kunna bli obsoleta och skulle kunna begränsa eller förhindra Bolagets verksamhet. Det föreligger därmed en osäkerhet som ligger utanför Bolagets kontroll och kan medföra en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förverkligas, skulle ha en medelhög negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som låg.

Finansiella risker

Ränterisk och finansieringsrisk

Bolagets verksamhet finansieras i första hand av eget kapital och genom lån samt checkkredit upptagna på den svenska marknaden. Villkor för kapitalanskaffningar påverkas av ett antal faktorer, däribland rådande konjunktur och investeringsklimat, aktuell kapitalmarknad samt Bolagets attraktivitet och marknadsposition. Bolaget bedömer vidare att situationen i Ukraina har gjort finansmarknaden tillfälligt osäker. Risk föreligger därmed att Bolaget inte kan anskaffa erforderligt kapital för att genomföra vid var tid liggande affärsplan, alternativt att sådana kapitalanskaffningar kan behöva genomföras till ofördelaktiga villkor.

Ränterisk är risken att förändringen i ränteläget påverkar Koncernens finansieringskostnad. Utöver storleken på räntebärande skulder påverkas räntekostnader främst av aktuella marknadsräntor, kreditinstitutens marginaler och Bolagets strategi avseende räntebindingstider. Räntemarknaden i Sverige påverkas främst av den förväntade inflationstakten och Riksbankens reporänta.

Bolagets räntebärande skulder uppgick per den 31 mars 2022 till 88,8 MSEK. Bolaget kan i framtiden, antingen efter en omförhandling av befintliga lån eller genom upptagande av nya lån, få lån som löper med rörlig ränta. En ökad ränta skulle då ha en negativ effekt på Bolagets resultat.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förverkligas, skulle ha en låg negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som låg.

Skatterisker

Qlosr Groups primära verksamhet har bedrivits i Stockholmsområdet men kundbasen har även sträckt sig utanför Sveriges gränser, såsom till exempel Storbritannien, USA och Tyskland. Verksamheten bedrivs i enlighet med Bolagets tolkning av gällande lagar, regler och domstolspraxis liksom skattemyndigheternas administrativa praxis. Det kan inte uteslutas att berörda skattemyndigheter gör andra bedömningar än Bolaget i något avseende. På grund av beslut från de berörda skattemyndigheterna, ändringar av lagtext, avtal eller andra skattebestämmelser, kan Bolagets skatteposition ändras för såväl innevarande som framtida skatteår. Sådana beslut eller ändringar, som i vissa fall kan ha retroaktiv verkan, kan påverka Bolagets resultat och finansiella ställning negativt.

Bolaget bedömer att risken, för den händelse att den förverkligas, skulle ha en låg negativ påverkan på Bolagets finansiella ställning och resultat. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som låg.

Risker relaterade till Bolagets aktie

Handelsplats

Aktierna i Qlosr Group planeras att upptas till handel vid Nasdaq First North Growth Market, en alternativ handelsplats som drivs av de olika börserna som ingår i Nasdaq. Bolag vars aktier handlas på Nasdaq First North Growth Market är inte skyldiga att följa samma regler som bolag vars aktier handlas på reglerad marknad, utan ett mindre omfattande regelverk anpassat till företrädesvis mindre bolag och tillväxtbolag. En investering i ett bolag vars aktier handlas på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara mer riskfylld än en investering i ett bolag vars aktier handlas på en reglerad marknad.

Ägare med betydande inflytande

Huvudägaren Qlosr Holding AB, vilket gemensamt ägs av styrelseledamöterna Johan Bjerhagen och Joakim Ribb samt ledningsgruppspersonerna Jonas Norberg, Gustav Tjernström och Reza Sabaro, innehar cirka 60 procent av kapitalet och 78 procent av rösterna i Qlosr Group. Huvudägaren innehar därmed en betydande andel av kapitalet och rösterna i Bolaget och bedöms därigenom ha möjlighet att utöva ett väsentligt inflytande i frågor som är föremål för beslut av aktieägarna i Bolaget. Denna ägarkoncentration kan vara till nackdel för aktieägare som har andra intressen än huvudägaren, däribland i besluts punkter som läggs fram för Bolagets aktieägare för godkännande, inklusive val av styrelseledamöter, möjliga fusioner, konsolideringar eller försäljning av betydande del av Bolagets tillgångar. För den händelse att Qlosr Holding AB skulle avyttra hela eller delar av sitt aktieinnehav i Bolaget skulle detta vidare kunna ha en väsentlig negativ inverkan på priset på Bolagets aktie. Qlosr Group bedömer att ovan nämnd risk kan ha en negativ inverkan på en investerares kapital.

Aktierelaterade risker

Qlosr Group är noterat på Nordic Growth SME. Befintliga och presumtiva aktieägare bör beakta att det är förenat med hög risk att investera i värdepapper relaterade till Bolaget då aktiekursen kan fluktuera stort. Bolagets aktie har under perioden 1 januari 2021 – 31 december 2021 handlats i intervallet 0,026 – 0,085 SEK med en genomsnittlig kursrörelse om +/- 4,38 procent per handelsdag. Sådana fluktuationer är inte nödvändigtvis hänförliga till enbart Bolagets prestation utan kan även härledas till den allmänna marknadsutvecklingen, makrofaktorer i samhället, rådande investeringsklimat, utbud och efterfrågan på aktier och andra orsaker med eller utan tydlig koppling till Bolaget. Det är därför inte möjligt att på förhand förutse framtida kursrörelser och det är möjligt att dessa faktorer genom enskild verkan eller samverkan negativt kan påverka värdet av en investerares aktieinnehav. I de fall aktiv handel med god volym skulle saknas kan aktietransaktioner till önskad kurs vara svåra eller omöjliga att genomföra. Under tidsperioden enligt ovan uppgick den genomsnittliga handelsvolymen per handelsdag till cirka 23 851 140 aktier, motsvarande cirka 0,21 procent av utestående aktier. Qlosr Group bedömer att bristande handelsvolym skulle kunna ha en medelhög negativ inverkan på möjligheten att avyttra ett aktieinnehav. Bolaget bedömer sannolikheten för riskens utfall som låg.



Bakgrund och motiv

Qlosr Group AB (publ) är en helhetsleverantör av IT-lösningar vilket omfattar försäljning och leverans av paketerade prenumerationstjänster. Största delen av verksamheten bedrivs på den svenska marknaden och består av paketerade IT-tjänster inom arbetsplats, nätverk och serverdrift. Bolagets tre primära målgrupper utgörs av små- och medelstora företag, offentlig sektor samt den privata skolsektorn med fokus på större nationella skolkoncerner. Qlosr Groups vision är att Bolaget skall vara en av tre ledande leverantörer av helhetslösningar inom IT och digitalisering för privata skolor i Sverige, den självklara partnern för små- och medelstora företag och en av fem ledande leverantörer inom offentlig sektor. Visionen skall uppnås genom att Qlosr Group fortsatt skall vara branschledare i den omställning som sker mot att leverera standardiserade IT prenumerationstjänster såsom arbetsplats, drift och nätverk.

Qlosr Group har under 2021 genomfört förvärv av fem bolag till syfte att skapa tillväxt, ökad kompetens och grund för korsförsäljning och transformation.

- Vibration IT AB i Malmö med goda kundrelationer och lokalkännedom samt bron över till Danmark och den danska marknaden.
- Bmore IT AB och IT Finansiering i Väst AB, Göteborg, är experter inom offentligsektor och volymaffärer av klienter och tillbehör. Genom detta förvärv så skapas verksamhetsområden Qlosr to Public som riktar sig mot offentlig sektor.
- Rg19 i Norden AB i Stockholm har sin spetskompetens inom serverdrift, applikationsdrift och verksamhetskritiska system och tillför ny kompetens och kundmassa till gruppen.
- SBL Data AB i Skaraborg har ett tydligt kundfokus och har anpassat sin affär till den lokala marknaden vilket har varit framgångsrikt i över 30 år. Detta är en stabil grund för transformation av affärsmodell och korsförsäljning av centralt producerade tjänster.

Genom dessa förvärv har Qlosr Group accelererat tillväxten och ökat omställningen till större andel prenumerationstjänster och har till effekt av detta uppdaterat de ekonomiska målen för 2024 som tidigare kommunicerat i pressmeddelande från den 15 oktober 2021.

Styrelsen för Qlosr Group gör en sammantagen bedömning att en listning av Bolagets aktier vid Nasdaq First North Growth Market medför bättre förutsättningar för framtida värdeskapande för Bolagets aktieägare. Detta sker genom en förbättrad likviditet i Bolagets värdepapper, ett ökat intresse för verksamheten och Bolaget från analytiker, allmänheten, institutionella investerare samt andra intressenter såsom strategiska större kunder. Listningen vid Nasdaq First North Growth Market bedöms vidare utgöra en kvalitetsstämpel mot potentiella kunder, samarbetspartners och leverantörer. Med stöd av ovan bedöms listningen därmed främja Qlosr Groups framtida tillväxt och utveckling.

Styrelsen för Qlosr Group har erhållit godkännande om upptagande till handel av Bolagets aktier vid Nasdaq First North Growth Market. Första dag för handel är planerad till den 13 juni 2022. Bolagets värdepapper är idag upptagna till handel vid NGM Nordic SME. Sista dag för handel av Bolagets aktier vid NGM Nordic SME är planerad till den 10 juni 2022. Aktieägare i Qlosr Group behöver inte vidta några åtgärder i samband med listningen vid Nasdaq First North Growth Market.

Styrelsen för Qlosr Group är ansvarig för innehållet i denna Bolagsbeskrivning. Styrelsen försäkrar att alla rimliga försiktighetsåtgärder har vidtagits för att säkerställa att uppgifterna i Bolagsbeskrivningen, såvitt styrelsen vet, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka dess innebörd, och att all relevant information från styrelsemötesprotokoll, revisorernas anteckningar och andra interna dokument ingår i Bolagsbeskrivningen.

Stockholm i maj, 2022

Qlosr Group AB (publ)
Styrelsen

VD har ordet

Everything-as-a-service, XaaS*

Låga kostnadsbarriärer, snabb tillgång till värdefulla funktioner, möjligheten att skala tjänster efter behov och att endast betala för det som används (pay-as-you-grow) bidrar till modellens popularitet. Fördelar som dessa är svåra att slå och de är en stor anledning till att möjligheterna genom XaaS kommer att fortsätta expandera under överskådlig framtid. (Källa: Radareco.se Rörelsen mot allt som tjänst).

Undersökningsbolaget Radar konstaterar precis det vi själva konstaterat - att kunder i stor utsträckning vill gå över till standardiserade prenumerationspaketeringar av IT tjänster.

Qlosr Groups unika prenumerationspaketeringar möter den marknadsutveckling som beskrivs av Radar. Detta avspeglas både i den underliggande affären samt genom att vi kunnat öka förvärvsaktiviteterna snabbare än planerat. De förvärvade bolagens tidigare ägare har sett stora möjligheter att utveckla befintlig affär med hjälp av prenumerationstjänster, en kapacitet och infrastruktur som de tidigare saknat. Attraktionskraften i affärsmodellen möjliggjorde fem förvärv under andra halvåret 2021. I samtliga förvärv kunde Bolaget erlagga en majoritet av likviden i form av aktier i Qlosr Group (till en genomsnittlig kurs om 8,3 öre).

Drivkraften från marknaden, en accelererande förvärvsaktivitet och en tydlig strategi gällande omställning av affären mot prenumerationstjänster (Recurring Revenue) för hela IT leveransen, oavsett om det är konsulttimme, hårdvara, tjänst eller mjukvara är vår huvudstrategi som gav ett halvår (2021:2) där vi levererade en tillväxttakt på 77,2 procent. Samtidigt ökade de återkommande intäkterna med 79,6 procent. Den organiska tillväxten på prenumerationsintäkterna under perioden landade på 35 procent. För 2022 ser vi att de avtalsbundna prenumerationsintäkterna skall kunna stå för ca 45 procent av den totala omsättningen som vi bedömer kan passera en halv miljard redan 2022.

Det som också glädjer mig är att vi med genomförd omställning och förvärv ser att vi bygger stabila kassaflöden och förutsägbarhet i affären då de återkommande avtalsbundna intäkterna förväntas passera 240 MSEK under 2022. EBITDA marginalen förväntas landa mellan 6 – 8 procent. Avtalskontrakten har normalt löptider på mellan 36 – 60 månader.

Vår avsikt att genomföra ett listbyte från NGM Nordic SME till Nasdaq First North Growth Market är ett naturligt steg i Bolagets utveckling. Nasdaq är ett globalt och välkänt varumärke och en listning vid Nasdaq First North Growth Market utgör en kvalitetsstämpel mot potentiella kunder, samarbetspartners och leverantörer. Listbytet bedöms skapa bättre förutsättningar för framtida värdeskapande för Bolagets aktieägare genom en förväntad ökad likviditet i Bolagets värdepapper och ett ökat intresse för verksamheten och Bolaget från analytiker, allmänheten, institutionella investerare samt andra intressenter.

Vi vill tacka alla aktieägare som har varit med oss på NGM Nordic SME och hälsar er och nya aktieägare välkomna till vår nya marknadsplats!

Jonas Norberg
Group CEO Qlosr Group AB (publ)



*Everything-as-a-service eller XaaS begreppet står för "vad som helst" som tjänst och bygger på prenumerations-modeller av funktionspaketeringar och drivs av marknadens behov av flexibilitet och kostnads-effektivitet.

Marknadsöversikt

Marknaden idag

Informationsteknologi ("IT") har under de senaste decennierna genomgått stora förändringar. Ökad digitalisering och teknikutveckling har transformerat IT till en viktig tillgång för företagets affärsstrategi och verksamhetsutveckling. Molntjänster är en viktig del av digitaliseringen och ger företag en ökad flexibilitet, användarvänlighet och effektivitet. Utveckling av företags IT-system och digitaliseringsarbete gör det möjligt att utveckla nya eller bättre interna processer men även nya produkter och tjänster.¹

Trots de stora fördelar som finns med molntjänster finns det även utmaningar. Den ökande mängden molndriftstjänster och vikten av att skydda interna system och data kräver en kompetens och mognadsgrad som de flesta små och medelstora företag ("SME") inte besitter fullt ut. Molnleverantörer introducerar löpande nya uppdateringar och produkter på marknaden vilket gör det nödvändigt att kontinuerligt övervaka och uppdatera molnet.² För många är detta en stor förändring jämfört med att hantera traditionella lokala IT-infrastrukturer.

Marknaden framåt

Marknaden för drift och utkontraktering av IT-relaterade tjänster har vuxit konstant över åren och trenden går stadigt mot att köpa färdiga eller paketerade tjänster.³ Radar Group uppskattar att IT-kostnaderna för svenska företag har ökat från 154 miljarder SEK (2016) till 217,5 miljarder SEK (2020). Hårdvaruförsäljningen har minskat medan tjänsteinköpen bedöms stiga 3,5 procent (2020).⁴ Rena utkontrakteringstjänster bedöms uppgå till cirka 27,5 miljarder SEK under 2021, innefattande serverdrift, infrastrukturtjänster, kundtjänst etc. Skälen till att utkontraktera IT varierar och några exempel på vanligt förekommande skäl är att organisationer vill fokusera på sin kärnverksamhet, stärka sin kvalitet, sänka riskerna med föråldrad teknologi eller kostnadseffektivisera sin IT genom att köpa kompetens och komponenter från en extern part. I en marknadsundersökning utförd av branschaktören Snow Softwares i maj 2020 om molnanvändningen i företag och organisationer, uppgav 82 procent att de ökat sin molnanvändning under Covid 19-pandemin. Majoriteten, 60 procent, ser också att deras molnanvändning fortsatt kommer att öka.⁵ Analysföretaget Gartner höjer sin prognos i april 2021; världens IT-investeringar förväntas öka med 8,4 procent sedan förra året.⁶

Trenden blir även allt starkare kring paketerade tjänster på leverantörssidan⁷, där traditionella hårdvarutillverkare som HP (HP Subscription Services⁸) lanserar egna helhetslösningar som inkluderar hårdvara, mjukvara och kopplade tjänster. Även svenska och nordiska aktörer som traditionellt inte arbetat med helhetslösningar tidigare har lanserat initiativ för att nå SME-marknaden. Ett exempel är Telia som har lanserat IT-avdelning som tjänst och satsar på att nå en volymmarknad inom detta segment.

Digitaliseringen skapar nya förutsättningar

Framväxten av nya digitala teknologier och innovationer har påverkat värdekedjan i flera sektorer. Digitaliseringen har förändrat produkter och tjänster men även sättet för hur värde skapas har skiftat.⁹ Qlosr Group har identifierat ett antal nya förutsättningar som har stor påverkan på alla företag och organisationers vardag.

GDPR (Dataskyddsförordningen) – Schrems II

Hantering av personuppgifter på ett säkert sätt, spårbarhet och bearbetning lyder nu under strikta krav och varje individ har rätt att få reda på vad som finns lagrat om dem, vart informationen finns och hur den används. Tack vare den breda klassning av vad som är personuppgifter¹⁰ så har vidden av anpassningen för företag och organisationer blivit omfattande.

Ytterligare faktorer som drivit på IT-säkerhetstrenden är förekomsten av s.k. Ransomware¹¹ (skadlig kod som krypterar filer och begär lösensumma). Både små och stora företag har råkat ut för denna typ av hot och många företag tvingats betala för att komma åt sin data då säkerhetskopior/backuper eller andra återställningsmöjligheter saknats.

I kölvattnet av detta har den s.k. Zero-trust¹² trenden vuxit sig stark med ett helhetstänk kring säkerhet, enheter och identiteter. Zero-trust tekniken är förenklat en säkerhetsteknik baserad på principer för att strikt kontrollera och, som standard, inte lita på någon – inte ens de som redan finns på insidan av nätverket.

Identitetshantering

Tillväxten kring identitetshantering, både i Sverige och övriga världen växer avsevärt.¹³ I Sverige har vi sedan många år använt oss av bland annat Bank-ID och andra E-ID tjänster för att kunna få en rörlighet i vår digitala identitet när vi använder oss av vissa typer av tjänster.

1 <https://tillvaxtverket.se/download/18.45288d515b6a2df5f-b94af2/1493022452267/Digitalisering+av+f%C3%B6retag.pdf>

2 <https://www.mynewsdesk.com/se/snowsoftware/pressreleases/molnexper-tren-tre-viktiga-utmaningar-att-ta-haensyn-till-infoer-flytt-till-det-publika-mol-net-3040159>

3 <https://www.reportsanddata.com/report-detail/anything-as-a-service-market>

4 <https://www.crn.com/news/data-center/dell-to-make-all-offerings-as-a-service-says-michael-dell>

5 <https://www8.hp.com/us/en/business-services/pcandprintservices/subscription.html>

6 <https://www.telia.se/foretag/losningar/produkter-tjanster/it-avdelning>

7 <https://www.crn.com/news/data-center/dell-to-make-all-offerings-as-a-service-says-michael-dell>

8 <https://www.hp.com/us-en/business-services/pcandprintservices/subscription.html>

9 <https://tillvaxtverket.se/download/18.45288d515b6a2df5f-b94af2/1493022452267/Digitalisering+av+f%C3%B6retag.pdf>

10 <https://www.imy.se/lagar-regler/dataskyddsförordningen/tredjelandsöverforing/sa-har-paverkar-schrems-ii-domen-overforingar-till-tredje-land/>

11 <https://www.msb.se/sv/aktuellt/nyheter/2020/november/okad-aktivitet-av-ransomware-i-sverige/>

12 <https://www.microsoft.com/en-us/security/business/zero-trust>

13 <https://www.fortunebusinessinsights.com/industry-reports/identity-and-access-management-market-100373>

Företagen har länge haft samma typ av behov av att kunna säkra en identitet, men kostnaderna har varit höga, det har varit brist på standarder för identitetshantering samt en hög teknisk komplexitet och brist på standardisering mellan länder. Marknaden har nu mognat¹⁴ vilket gör det möjligt för även mindre företag att använda sig av identitetshantering (inklusive flerfaktorsautenticiering) för sina användare.

En annan bidragande faktor är att antalet lösenord en företagsanvändare behöver ha kontroll på är mycket stort - över 100 st i genomsnitt.¹⁵ Detta ställer i sin tur höga krav på att företaget säkerställer och hanterar identiteten så att användarna får åtkomst på ett säkert sätt.

Automatisering och självbetjäning

Behovet av att automatisera flöden och minska den mänskliga insatsen ökar. En hel- eller delautomatisering av en uppgift eller ett flöde kan innebära avsevärda besparingar i form av pengar och/eller tiden det tar att genomföra. Traditionellt har företagen haft en eller ett par olika användarkonton för varje användare. Till följd av framväxten av en ny miljö, med konton spridda i många olika molntjänster utanför sin egen interna IT-miljö har antalet konton ökat avsevärt. Automatiseringen hjälper till med att skapa konton, se till att rätt behörigheter fås samt att ett konto även avslutas. Det senare är extra viktigt ur ett GDPR-perspektiv. I lite större företag (>100 användare) finns ofta stora vinster att hämta kring en automatiserad process som minimerar risken för felaktig hantering av personuppgifter (GDPR). Genom att låta användarna utföra uppgifter genom s.k. självbetjäning, exempelvis lösenordsbyten, går det att hitta fler effektiviseringsvinster.

Cirkulär IT

Miljömedvetenheten ökar och Bolaget har noterat ett ökat intresse hos kunderna kring detta. Många IT-leverantörer har sedan länge fokuserat på grön el till datacenter, energiåtervinning och liknande. Genom att fokusera på de fysiska produkter som används i organisationen finns en ytterligare dimension att beakta.

I många fall har det, framför allt för datorer, historiskt funnits uppenbara skäl att byta dessa vart 2-3:e år¹⁶, med anledning av att mekaniska hårddiskar, fläktar och andra hårdvarukomponenter slits och går sönder. Dagens moderna datorer är oftast utrustade med så kallade SSD (Flash) hårddiskar som inte har några rörliga delar. Datorerna är även designade så att fläktarna inte ska gå hela tiden utan kunna avleda värme på andra sätt primärt. Detta gör att en dator som är 4 – 5 år gammal kommer att

kunna fungera väl, speciellt då prestandan oftast inte är det som sätter begränsningen i dagens kraftfulla datorer.

Detta innebär att praxis att byta ut datorerna efter 2 – 3 år blivit omodernt och att anpassa livslängden efter verkligheten och användarnas faktiska behov blir mer intressant. För Bolaget innebär en generell förlängning av livslängden på primärt datorer en minskad miljöpåverkan och ett positivt bidrag till EBITA.

Drivkrafter specifikt inom friskolemarknaden

Friskolemarknaden står inför en omfattande digitalisering för att kunna hantera de kommande Digitala Nationella Proven ("DNP")¹⁷. Dessa ställer omfattande krav på varje huvudman, både i form av systemstöd men även kring infrastruktur. Många mindre huvudmän sitter ofta på en enklare miljö och föråldrad utrustning. Det innebär att förutsättningar saknas för att kunna genomföra DNP om inte IT-miljön uppdateras.

Drivkrafter specifikt inom segmentet små och medelstora företag

Många företag har genomgått en förändringsresa, från att ha lokala system till att plötsligt ligga i molnet. I samband med den snabba tekniska utvecklingen upplever svenska företag att de har utmaningar med sin motståndskraft rörande cyberhot¹⁸ trots att de i större andel utkontrakterar sin IT. Detta innebär att leverantörer behöver adressera säkerhetsfrågan och se till att utbilda användarna och säkra upp sin tjänsteleverans. En annan viktig agenda är digitaliseringen. De företag som klarat omställningen kan dra nytta av nya arbetssätt¹⁹, nå nya marknader och delta i exempelvis delningsekonomin.

Konkurrens

Marknadens aktörer

Marknaden har idag ett stort antal implementationskonsulter²⁰ och driftbolag men antalet leverantörer som fokuserar på helhetslösningar inklusive drift bedöms av Bolaget vara färre. Ett fåtal större traditionella leverantörer som TietoEvry, CGI, Visolit och Iver har en traditionellt stark position på marknaden. Dessa aktörer fokuserar på större organisationer. Qlosr Group bedömer att dessa aktörer fokuserar på större organisationer men har haft svårigheter med att adressera små- och medelstora företag.

Mindre IT-leverantörer (<20 anställda) riktar sig vanligtvis mot lokala små- upp till medelstora företag. En utmaning för de mindre IT-leverantörerna är att dessa som regel

14 <https://www.grandviewresearch.com/industry-analysis/identity-and-access-management-iam>

15 <https://www.securitymagazine.com/articles/88475-average-business-user-has-191-passwords>

16 <https://www.intel.com/content/dam/doc/white-paper/pc-upgrade-industry-study-using-total-cost-of-ownership-to-determine-optimal-pc-refresh-lifecycle-paper.pdf>

17 <https://www.skolverket.se/om-oss/var-verksamhet/skolverkets-prioriterade-omraden/digitalisering/digitala-nationella-prov/tekniska-forutsattningar-for-skolorna-att-kunna-genomfora-digitala-nationella-prov>

18 <https://www.skolverket.se/om-oss/var-verksamhet/skolverkets-prioriterade-omraden/digitalisering/digitala-nationella-prov/tekniska-forutsattningar-for-skolorna-att-kunna-genomfora-digitala-nationella-prov>

19 https://www.svensktnaringsliv.se/bilder_och_dokument/mi6pm3_foretagen-o-digitaliseringenpdf_1007110.html/Fretagen+o+digitaliseringen.pdf

20 <https://www.itot.se/om-oss/statistik/statistik-foretag/>

inte kan erbjuda kunden en komplett lösning. Det resulterar ofta i att kunderna behöver köpa tjänster från flera leverantörer. En undersökning genomförd av Ivanti, daterad maj 2020, visade att hälften av företagen som deltog i undersökningen hade 11 eller fler leverantörer. 20 procent jobbade med 5 – 7 leverantörer och 16 procent med 8 – 10 leverantörer.²¹ Detta bidrar till en kostnad och tidsåtgång för att administrera leverantörerna, samtidigt som det blir utmaningar att samordna tjänsterna eftersom det inte finns någon som tar ansvar för att helheten ska fungera.

Potential for Qlosr Group

Skolkoncerner

Utbildningssektorn och IT-relaterade tjänster/hårdvara i Sverige omsatte enligt Swedish Edtech's branschrapport²² cirka 3,7 miljarder SEK under 2018 och ökar i samband med digitaliseringen av skolan. Friskolorna har sedan 90-talet konstant ökat sin andel²³ av eleverna från någon enstaka procent, till att nu ha nästan 30 procent av alla gymnasieelever och strax över 15 procent av alla grundskoleelever. Det finns inga tendenser till en minskning utan Bolagets marknad bedöms fortsätta att växa enligt samma rapport.

Små- och medelstora företag (SME)

Bolagets potentiella marknad²⁴ på företagssidan, endast i Stockholmsregionen, bedöms utgöra cirka 26 procent av alla bolag. Baserat på antagandet om ett snitt på 25 användare per företag är marknadspotentialen därmed >250 000 användare.

Offentlig sektor

IT investeringar i den offentliga sektorn omsätter årligen runt 30 miljarder kronor. Bolagets marknad är idag liten men bedöms öka då den offentliga sektorn i större utsträckning efterfrågar exempelvis arbetsplatser i form av prenumerationstjänster vilket ökar bolagets potential. Samtidigt är ett nyvunnet ramavtal med Adda där Sveriges kommuner är avtalsanvändare bidragande till framtida ökad marknadsandel.

²¹ <https://it-kanalen.se/chockerande-manga-it-leverantorer-att-halla-reda-pa-for-de-flesta/>

²² https://media.swedishedtechindustry.se/2020/05/Swedish_Edtech_branschrapport_2020.pdf

²³ <https://www.ekonomifakta.se/fakta/valfarden-i-privat-regi/skolan-i-privat-regi/elever-i-friskola/#:~:text=Antal%20elever%20i%20friskola&text=Antalet%20elever%20som%20v%C3%A4ljer%20att,%20grundskolan%20p%C3%A5%20en%20friskola>

²⁴ <https://www.ekonomifakta.se/Fakta/Foretagande/Naringslivet/Naringslivets-struktur/>

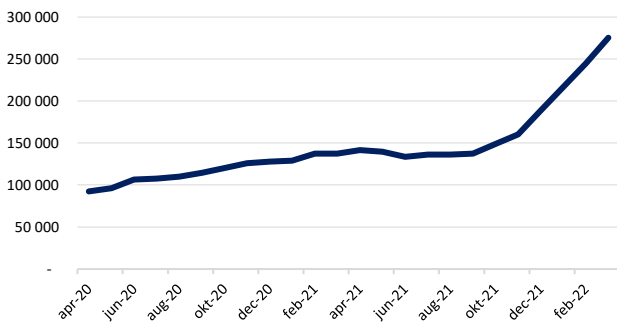
Verksamhetsbeskrivning

Kort historik

Qlosr AB grundades 1992, med huvudkontor i Stockholm och har växt organiskt samt via mindre förvärv. Bolaget har från start ingått i medlemskedjan Office IT-Partner, som från 2018 ingick i en gemensam koncern där FSN Capital var huvudägare. Februari 2020 genomfördes en management buyout (MBO) av den lokala ledningsgruppen som fram till det omvända förvärvet under 2021 kvarstod som 100 procentiga ägare av verksamheten och operativt engagerade i den dagliga verksamheten. Sedan 2017 har fokus lagts på att bygga en prenumerations-tjänst för återkommande intäkter vilket har resulterat i en årlig tillväxt mellan 30 – 40 procent per år.

Den primära verksamheten har bedrivits i Stockholmsområdet men kundbasen har även sträckt sig utanför Sveriges gränser, såsom till exempel Storbritannien, USA och Tyskland. Kontinuerlig analys av marknadens digitalisering och teknikutveckling har legat till grund för paketeringen av tjänsteerbjudandet. Bolaget var tidiga med att paketera produkter, tjänster och konsulttimmar som en helhetstjänst och har framgångsrikt lyckats driva prenumerationsintäkter på avtal under lång tid. Qlosr AB har alltid varit säljdrivet och tillväxt har prioriterats framför interna projekt. Ledningens kompetens och erfarenheten kring förvärv och kapitalisering på nya kundplattformar har visat resultat och drivit tillväxten ytterligare.

Omsättning - rullande 12 månader



Försäljningstillväxt på rullande 12 månader för Qlosr AB från april 2021 till mars 2022.

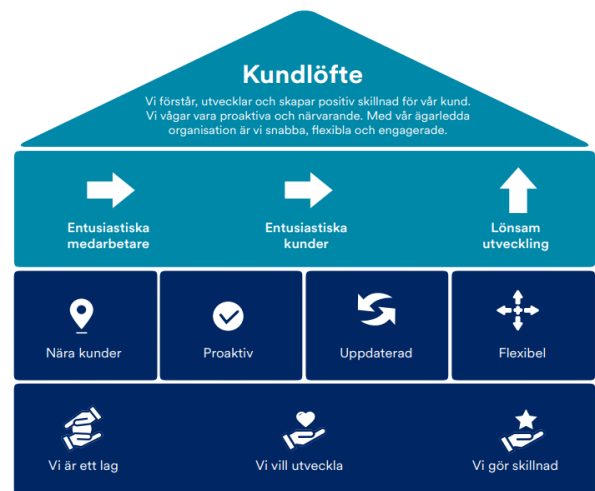
Vision

Qlosr Groups vision är att Bolaget skall vara en av tre ledande leverantörer av helhetslösningar inom IT och digitalisering för privata skolor i Sverige, den

självklara partnern för små- och medelstora företag och en av fem ledande leverantörer inom offentlig sektor.

Värdegrund, identitet & kundlöfte

Bolaget har byggt sin identitet kring närhet till kunden och ett omfattande värdegrundsarbete. Namnet Qlosr står för att komma nära kunden och förstå kundens behov, utmaningar, mål och kommunikation. För att skapa en tydlighet kring medarbetarnas agerande för att representera Qlosr Group på bästa sätt har Bolaget arbetat fram en intern modell. Den beskriver Qlosr Groups grundläggande värden och karaktärsdrag, vilka behov organisationen avser att tillfredsställa hos kunden och på vilket sätt Qlosr Group verkar för att uppfylla kundlöftet.



Bolagets interna modell med synsätt på hur kundlöftet ska uppfyllas.

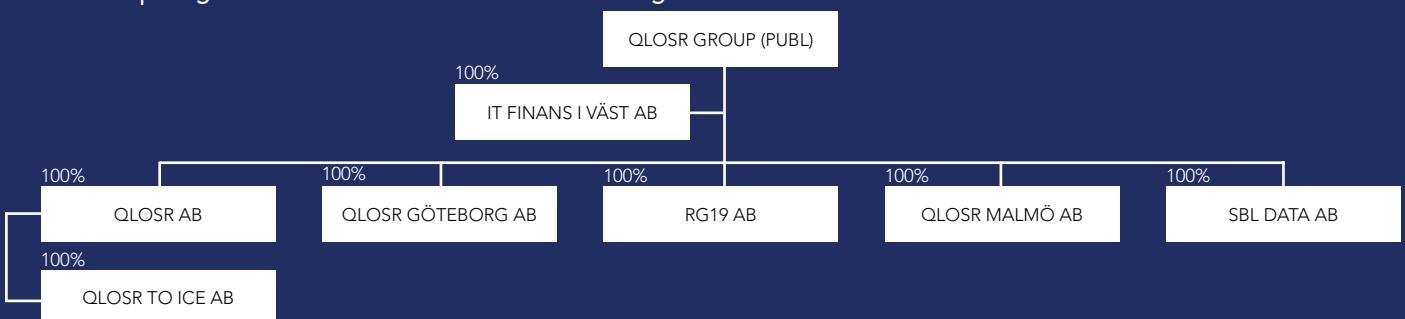
Finansiella och operationella mål

Finansiella mål

- **Tillväxt:** Genomsnittlig försäljningstillväxt ska uppgå till minst 20 procent per år över en konjunkturcykel. Tillväxten ska ske såväl organiskt som genom förvärv. Qlosr Group omsättning ska inom 3 år uppgå till minst 1 miljard SEK.
- **Marginal:** Qlosr Group har som mål att uppnå en EBITA-marginal på minst 10-12 procent inom 3 år.
- **Utdelningspolicy:** Qlosr Group har som mål att dela ut 30 procent av resultatet efter skatt. Utdelningen ska vid varje tillfälle vägas mot Bolagets affärsmöjligheter.

Organisationsstruktur

Qlosr Groups organisationsschema illustreras i nedan diagram.



Strategiska initiativ och operationella mål

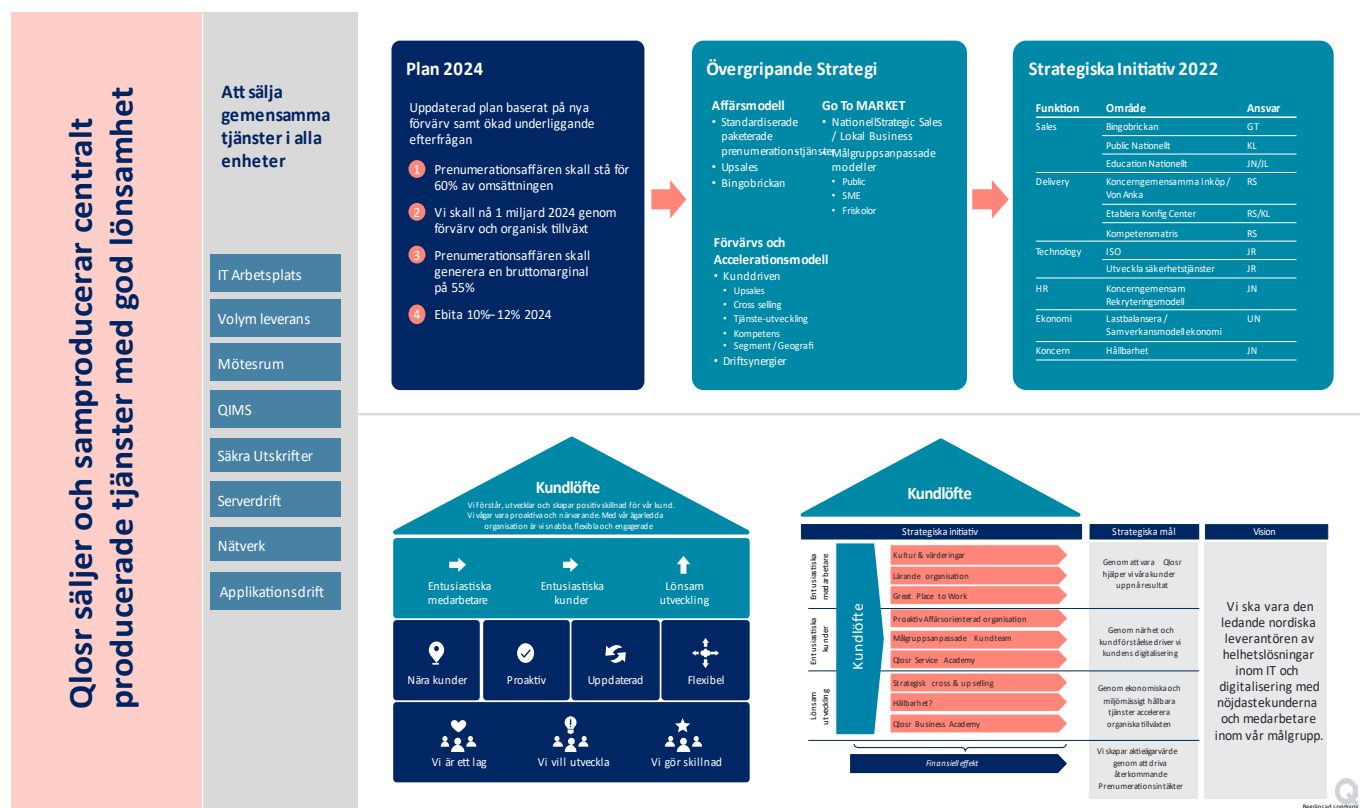
Bolaget har sedan 2018 implementerat en ny strategi som skalats upp organiskt fram till andra halvåret 2021. Strategin har inför 2022 kompletterats med en förvärvsstrategi, accelererad omställning till prenumerationsintäkter samt omställning av affärsmodell som tillsammans med den organiska tillväxten skall bidra till en ökad EBITDA. Strategin innebär att Bolagets kunder avropar standardiserade prenumerationstjänster i stället för det mer traditionella förfarandet som innebär produktköp och avrop av konsulttimmar på löpande räkning.

Intäktsmodellen baseras på återkommande prenumerationstjänster som är avtalade med kunden i snitt mellan 36 – 60 månader. Omställningen till prenumerationstjänster innebär att Bolaget bygger värde genom att bygga upp en repetitiv intäkt där kunden lätt kan addera nya tjänster utan större direktinvesteringar. Modellen blir därmed mindre konkurrensutsatt med konsekvensen att enkelhet, förutsägbarhet och flexibilitet är värden som

värderas högre än ett lågt inköpspris av kunden. Under de tre senaste åren har investeringar gjorts i tjänstepaketeringar, förvaltningssystem och processer för att kunna ta in betydligt större kunder in i modellen.

Genomsnittsintäkten på en typisk avtalskund har gått från dryga 20 KSEK per månad till över 50 KSEK per månad under de senaste två åren. Bolaget har en uttalad målsättning att öka andelen återkommande prenumerationsintäkter, som idag är på 39 procent, till 60 procent år 2024 och minska andelen direktfakturering för att skapa mer förutsägbara kassaflöden.

Stora investeringar har även gjorts i att förvärva (initiera kundrelation) nya kunder med en omsättning överstigande 500 KSEK per månad. Dessa tillväxtkostnader skall i samband med noteringen reduceras och Bolagets ambition är att därmed öka marginalen och samtidigt växa organiskt, dock med lägre tvåsiffriga tal än de cirka 30 – 40 procent som gällt för de tre senaste åren.



Kundlöfte

Vi förstår, utvecklar och jagar positiv skillnad för vår kund. Vi väger vara proaktiv och närvarande. Med väl ägnade organisation är vi snabba, flexibla och engagerade.

Entusiastiska medarbetare

Entusiastiska kunder

Lönsam utveckling

Nära kunder

Proaktiv

Uppdaterad

Flexibel

Vi är ett lag

Vi vill utveckla

Vi gör skillnad

Kundlöfte

Strategiska initiativ	Strategiska mål	Vision
Kultur & värderingar	Genom att vara Qlosr hjälper vi våra kunder uppnå resultat	Vi ska vara den ledande nordiska leverantören av helhetslösningar inom IT och digitalisering med nöjdstekunderna och medarbetare inom vår målgrupp.
Lärande organisation	Genom närhet och kundförståelse driver vi kundens digitalisering	
Great Place to Work	Genom ekonomiska och miljömässigt hållbara tjänster accelerera organiska tillväxten	
Proaktiv Affärsorienterad organisation	Vi skapar aktieägarevärde genom att driva återkommande prenumerationsintäkter	
Målbegränsade Kundteam		
Qlosr Service Academy		
Strategisk, cross & up selling		
Hållbarhet?		
Qlosr Business Academy		
Finansiellet		

- Strategin vilar på att Qlosr Group säljer och samproducerar centralt producerade tjänster med god lönsamhet genom definierade standardiserade prenumerationstjänster.

Övergripande strategi - finansiella mål

Sammanfattas med Tillväxt på Tillväxt som drivs av att Förvävsstrategin är ihopkopplad med Affärsmodell och Go to Market. Säljmodellen och nyintäkter skapas genom ett metodiskt arbete på ny kundbas som erbjuds hela koncernens tjänsteutbud. Cross selling och Upsales initiativen drivs och följs upp på koncernnivå och är implementerade i Budgetarbetet inkl löpande KPI uppföljning.

Övergripande strategi, mission och kundlöfte

Kundlöftet är starkt implementerat i Varumärket Qlosr och är en del av företagets värdegrund som är helt integrerat i utvecklingsamtal, kundteamsuppföljning, kundmätningar, lönerrevisioner etcetera. Värdegrundens huvudprinciper är att kundnöjdheten skall mätas i varje moment och att medarbetarnas återkoppling på kundens synpunkter påverkar kundnöjdheten mer än själva leveransen. Qlosr Groups målbild vad beträffar kundnöjdhet och utfall ligger på cirka 3,5 på en fyrgradig skala vilket är mellan "Över förväntan" och fantastiskt. Hela värdegrunden och hur den är implementerad har gett en låg churn på A och B kunder (80 procent av omsättningen) har Churn på under 2 procent.

Affärsmodell

En affärsmodell - tre olika affärsområden

Bolaget paketerar, säljer och levererar funktioner anpassade efter tre affärsområden, Qlosr to Education, Qlosr to Business och Qlosr to Public. Paketerade funktioner består av produkter, mjukvaror, tjänster och konsulttimmar. Dessa funktioner säljs genom prenumerationsavtal som löper mellan 36 – 60 månader i genomsnitt. Både försäljning, projektledning och leverans hanteras av Bolagets egna anställda. Genom att paketera funktion som en helhetslösning ökar, enligt Bolaget, möjligheten att hålla goda marginaler samtidigt som risken för jämförbara erbjudanden från konkurrenter minskar. Affärsmodellen utgår ifrån ett ramavtalstänk där omfattning av avtalet kan förändras över tid vilket skapar möjligheter för Bolaget att erbjuda kunden ett partnerskap med utveckling nya tjänster och nya avtalsvärden. Detta är tydligt kopplat till den förvävsstrategi som Bolaget har, som bygger på att förvärva företag med utvecklingsbara kundbaser. Utvecklingen sker genom korsförsäljning av centralt producerade tjänster och transformation från traditionella IT inköp av produkter och timmar till paketerade prenumerationstjänster.

Differentierat erbjudande baserat på kundens behov

Enligt Qlosr Groups bedömning differentierar sig Bolaget gentemot konkurrenter genom att erbjuda paketerade tjänster, flexibilitet och "IT på kran" vilket innebär att tjänster kan aktiveras eller stängas av utifrån kundens behov. Ytterligare en viktig komponent i Bolagets erbjudande

är kundteamsarbetet som finns beskrivet under "Försäljnings- och förvaltningsstrategi" nedan. Bolagets kunder avropar tjänstepaketeringar från ramavtal i stället för det mer traditionella förfarandet som innebär produktköp och avrop av konsulttimmar på löpande räkning. Bolagets affärsmodell gör att kunden kan ha färre egenanställda med IT-kompetens och därmed spara in resurser och pengar. Qlosr Group tillför också expertkompetens som kunderna har svårt att anställa själva. Genom affärsmodellen så har kunderna ofta en ROI¹ på under 12 månader för avropade tjänster jämfört med egenproducerade tjänster av egen personal.

Intäktmodell som skapar mervärde

Traditionellt har tjänsteleverantörer varit utsatt för relativt hög prispress, då många tjänster är tämligen likvärdiga oaktat leverantör. Genom att vända på förhållandet och utgå från att Qlosr Group, tillsammans med kunderna, ska ses som en gemensam stor kund mot leverantörerna har Bolaget lyckats skapa standarder, stora inköpsvolymer och fått till paketerade tjänster som levererar bättre funktionalitet än de flesta konkurrenterna. Tjänsterna är paketerade standardtjänster som avropas och återanvänds cirkulärt för att skapa goda marginaler och minimalt avtryck på miljön. Information om Cirkulär IT återfinns under avsnittet "Marknadsöversikt".

Försäljnings- och förvaltningsstrategi – kundteamet bidrar till Bolagets tillväxtstrategi

Bolaget har en tydlig förvävsstrategi som bygger på att förvärva företag med utvecklingsbara kundbaser och bedriva korsförsäljning av centralt producerade tjänster. Företagen som Bolaget förvärvar har en god kundrelation och en underliggande tillväxt som kan öka ytterligare genom korsförsäljning och produktion av centrala tjänster, detta benämns som tillväxt på tillväxt.

Primära områden för korsförsäljning är identifierade till offentlig sektor, prenumerationstjänster inom Arbetsplats, nätverk och serverdrift samt applikationsdrift hos kunder som redan köper serverdrift av Bolaget.

För att bedriva detta arbete på effektivt sätt har Bolaget ett cementserat arbetssätt kring kundteam som bidrar till Bolagets tillväxtstrategi. Bolaget bedömer att den tillämpade försäljningsprocessen skiljer sig från många liknande företag i branschen. Detta genom ett väl definierat kundteamsarbete som skapar tydlighet i både förvaltningsarbetet, för stabil drift och hög kundnöjdhet, samt plan för kundvärde över hela avtalstiden. Kundteamsarbetet bidrar till Bolagets tillväxtstrategi genom återkommande försäljning till befintliga kunder, där marginalen på tjänsterna är högre än på nya kunder på grund av konkur-

¹ Return of Investment (ROI), ett mått som används för att beräkna och utvärdera en investering och som i Prospektet visar hur lång tid det tar för kundens investering att återbetala sig jämfört med egenproducerade tjänster av egen personal.

rensläget vid upphandling och implementation. Försäljningsprocessen baseras på prospektering, behovsanalys, kalkyl och offert, lösningsförslag, avtalsförslag, och leverans. Efter att ett färdigt projekt levererats övergår ansvaret av förvaltning till kundteamet.

Kundteamsarbetet är djupt förankrat i Bolaget och är en viktig del av affärsmodellen. De 125 största kunderna har kundteam som består av en ansvarig säljare och en ansvarig tekniker/tekniskt ansvarig. För de största kunderna ingår också en projektledare i kundteamet för att hantera löpande beställningar av förändringsprojekt. Kundteamet jobbar tillsammans med kundens representanter enligt gemensamt överenskommen plan för rapportering, förvaltning och strategi. Kundteamet har både interna och externa återkommande möten och dokumenterar sitt arbete i Bolagets samarbetsplattform som också kan delas med extern kund. De mindre kunderna hanteras av en säljansvarig som med hjälp av tekniker hittar lämpliga lösningar och paketerade upplägg. De minsta kunderna hanteras av en innesäljare där det ofta rör sig om produktköp och enklare avrop om konsultinsatser på löpande timme.

Tillväxt genom ständigt uppdaterade kundavtal

Genom ständigt uppdaterade kundavtal har Bolaget en förlängningsstrategi för befintliga kundavtal som går ut på att omförhandla avtalet efter två tredjedelar av avtals-tiden. Genom att ständigt ha uppdaterade kundavtal med långa löptider skapas förutsättningar för fortsatt tillväxt och förutsägbara intäkter. Kundteamsarbetet som driver utvecklingen av befintliga kunders åtaganden har hittills bidragit till en snittutveckling på 22 procent per år för de 50 största kunderna och uppdaterade avtal på nya löptider blir då en naturlig del av fortsatt samarbete.

Kunder

Affärsområden

Bolagets tre primära målgrupper utgörs av små- och medelstora företag, offentlig sektor samt den privata skolektorn med fokus på större nationella skolkon-

cerner. Kundmixen gör att Bolaget har återkommande stabila avtalsintäkter där riskspridningen är god tack vare kontinuiteten i skolpengen för friskolor, ramavtal för offentlig sektor och tillväxten hos företagen. Målgrupperna är valda för att passa Bolagets paketerade tjänsteerbjudanden. Kunderna som Bolaget riktar sig mot behöver ofta frigöra tid från egen IT-personal vilket är en drivande faktor för Bolagets tjänstepaketerade prenumrationsavtal.

Qlosr to Business – SME kunder

Målgruppen är små- och medelstora företag utan egen IT-avdelning eller med behov av IT-stöd. Framgångsfaktorer är en nära relation till kunden, kunskap om kundens verksamhet och IT-miljö samt möjligheten att erbjuda en helhetsleverans av IT-tjänster från en leverantör såsom serverdrift och underhåll kombinerat med hårdvara och licenspaketering. Syftet med paketeringen är att erbjuda en helhetstjänst där Qlosr Group kan ta fullt ansvar och erbjuda fasta priser, flexibilitet och en hög servicenivå. Mängden kunder genererar en stabil återkommande intäkt där möjligheten till god marginal är stor.

Qlosr to Education – Friskolor

Målgruppen är större privata nationella skolkoncerner utan egen IT-avdelning eller med behov av IT-stöd. Framgångsfaktorer är en nära relation, kunskap om kundens verksamhet och IT-miljö samt möjligheten att erbjuda en helhetsleverans av IT-tjänster. Volymen på varje kund (mellan 500 och 50 000 användare) skapar stora möjligheter gällande merförsäljning där varje adderad tjänst genererar ytterligare intäkter.

Qlosr to Public – Offentlig sektor

Målgruppen är offentlig sektor som lyder under LOU – Lagen om offentlig upphandling där efterfrågande tjänster matchar Bolagets prenumerationstjänster eller strategiska affärsområden. Framgångsfaktorer är en nära relation med kunden innan, under och efter upphandlingen är genomförd.

Qlosr to Education

IT-Arbeitsplats och Chromebook
Skolidentitet
Serverdrift och applikationsdrift
Nätverk
Mobilitet
Säkra utskrifter
Digitalt klassrum

Qlosr to Business

IT-Arbeitsplats
QIMS - Identitetshantering
Serverdrift och applikationsdrift
Nätverk
Mobilitet
Säkra utskrifter
Mötesrum

Qlosr to Public

IT-Arbeitsplats & Volymleverans
QIMS - Identitetshantering
Serverdrift och applikationsdrift
Nätverk
Mobilitet
Säkra utskrifter
Mötesrum

Bolaget har följande fördelning på kundbasen (december 2021):

- Cirka 300 st avtalskunder som faktureras per månad för en fast prenumerationstjänst på en längre avtalstid.
- Cirka 50 stycken medelstora kunder med en avtalsfakturerings på mellan 50 000 SEK och 400 000 SEK per månad och kund.
- 10 stycken A kunder med en avtalsfakturerings på över 400 000 kr per månad.

Vägen framåt med kunderna och marknaden i fokus

Bolagets utveckling av affärsområden baseras på en aktiv nära kommunikation med kunderna om behov och önskade paketeringar. Den innefattar feedback på nuvarande tjänsteleverans samt en kontinuerlig omvärldsbevakning av både konkurrenter och produktlanseringar på såväl lokal som global nivå. Syftet med Qlosr Groups strategi är att minska risken och öka potentialen att dels kunna addera tilläggstjänster såväl som att parera eventuella förändringar på produktnivå.

Erbjudande

Produkter och tjänstepaketeringar

Bolagets produktportfölj består av paketerade funktioner inom följande områden: Arbetsplats, Nätverk, Serverdrift, Applikationsdrift, Mobilitet, Identitetshantering, Dokumenthantering och Mötesrum.

Paketeringen av tjänsterna innebär att Bolaget tar fullt ansvar, erbjuder fasta priser, flexibilitet och en hög servi-

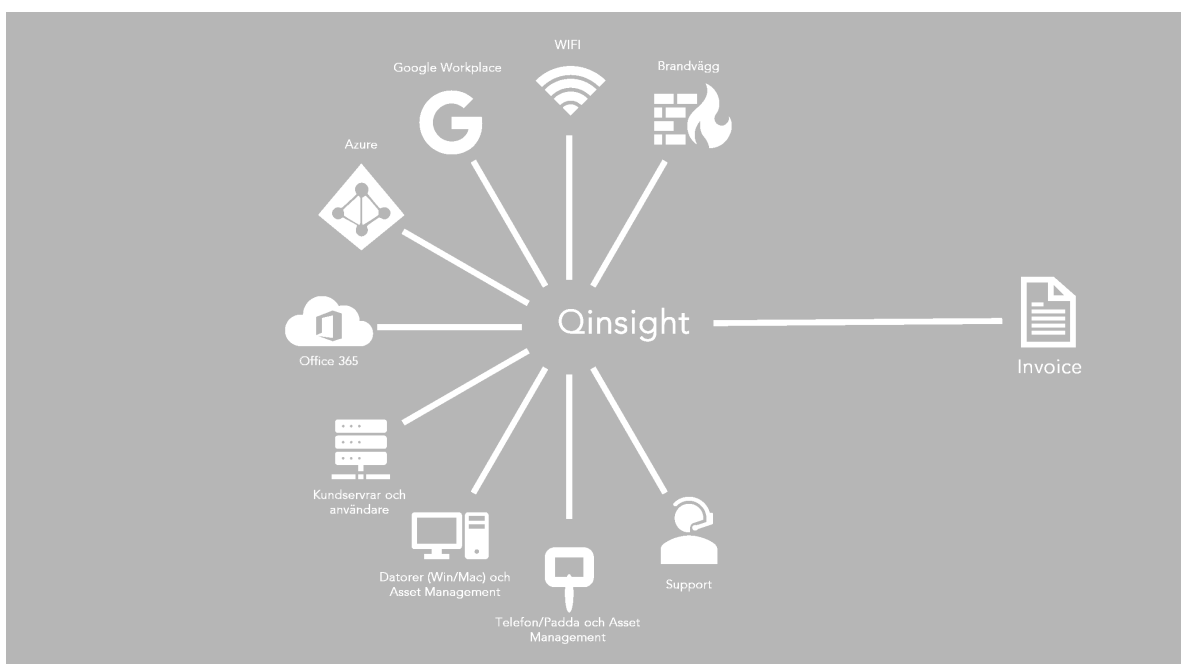
cenivå. Det resulterar i tillfört värde till de definierade målgrupperna samtidigt som erbjudandet bygger på beprövade och standardiserade produkter och mjukvaror. Tjänsten innehåller support, hårdvara, utbildning och mjukvaror för att kunna producera paketerade kompletta funktionserbjudanden till en månadskostnad.

Skalbar prenumerationstjänst vid tillväxt

Gemensamt för alla paketeringar är tillbörlig mjukvara, implementation, drift och förvaltning samt lokalt kundstöd från kundteamet samt kundtjänst. Grundpaketeringen kan sedan med fördel kompletteras med andra mer kundspecifika tjänster som instruktionsbaserad applikationsdrift eller fördjupat användarstöd.

Bolagets tillvägagångssätt baseras på paketerade tjänster och egenutvecklade förvaltningssystem som är kopplade till återkommande fakturerings. Detta tillvägagångssätt är en grundfaktor för att Bolagets prenumerationserbjudande skall fungera optimalt och kontroll av tillgångar och förändringar i fakturerings.

Bilden nedan illustrerar mängden källor som Bolaget hämtar information ifrån för att skapa avtalade prenumerationer till kunden. Affärsmodellen som ger kunden möjlighet att öka och minska i antal tjänster gör att kontroll och hantering av avtalade tjänster är extremt viktig för att fakturerings skall vara korrekt. Bolaget har skapat ett internt system som är tillförlitligt och skalbart vid fortsatt tillväxt och implementation av nya kunder kan enkelt adderas i plattformen.



Datakällor och system för fakturerings och tjänstehantering

Positionering

Mervärde och kundnöjdhet i fokus

Bolaget har valt att fokusera på att vara en helhetsleverantör istället för att, som många traditionella leverantörer, fokusera på leverans av en enskild del/delar av IT-systemet. Inköp från traditionella leverantörer ställer vanligtvis höga krav på beställarkompetens hos kunden, medan Qlosr Group utgår från förutsägbarhet, enkelhet och antagandet att beställaren kan sakna eller ha en begränsad erfarenhet som IT-beställare. Qlosr Groups position handlar om att skapa mervärde och kundnöjdhet.

Utgångspunkten för Bolagets tjänsteleveranser är att:

- Utgå från användaren, dennes identitet och upplevelse av tjänsten.
- Helheten skall samverka med varandra och fungera ihop.
- Merparten av användarens dagliga IT-behov skall tillgodoses, antingen via egen kompetens, via partners eller med integration mot kundens externa partners och tjänster.
- Mycket hög fokus på kundens behov och användare,
- Addera ett eller flera mervärden som konkurrenterna inte har med i erbjudandet
- Ge lägre total ägandekostnad för kunderna.

Differentiering

Det finns gott om specialistkonsulter som kan adressera specifika behov, som exempelvis för en plattformstjänst som Azure, en specifik dator, ett trådlöst nät eller en molntjänst som Office 365. En inköpt dator från leverantör A som inte fungerar med nätverket från leverantör B skapar dock ofta problem då kostnader för integration tillkommer. Qlosr Group fokuserar på att alla delarna i IT-systemet ska samverka och fungera med varandra.

Fokus på lösning – inte pris

Traditionellt har tjänsteleverantörer varit utsatt för relativt hög prispress, då många tjänster är tämligen likvärdiga oaktat leverantör. Genom att vända på förhållandet och utgå från att Qlosr Group, tillsammans med kunderna, ska ses som en gemensam stor kund mot leverantörerna har Bolaget lyckats skapa standarder, stora inköpsvolymen och fått till paketerade tjänster som, enligt Qlosr Groups bedömning, levererar bättre funktionalitet än många av konkurrenterna.

Många företag som erbjuder tjänsteleveranser har, tack vare prispress, fokus på kostnadsnivån för sina tjänster. Qlosr Groups positionering handlar om mervärde och kundnöjdhet. Ett konkret exempel på fokus kring kundnöjdhet är att alla medarbetare i Bolaget mäts på detta, allt från supportmedarbetare till tekniker till säljare och projektledare.

Premien som tas ut för tjänsten i samband med paketeringen, kan därmed bli högre samtidigt som mervärdet för kunden bedöms överträffa många konkurrenters produktbudanden. Denna typ av paketering gör det samtidigt svårare för kunderna att enkelt jämföra Qlosr Group med andra leverantörer.

Styrka i storleken

Som en mellanstor aktör inom drift och tjänsteleveranssegmentet i Sverige har Qlosr Group en marknadsposition som Bolaget bedömer som god. Många konkurrenter i samma storlek har blivit uppköpta och ingår i stora koncerner som riktar sig mot stora företag. Mindre konkurrenter har oftast endast lokal täckning. Detta innebär att Bolaget, med sina samarbeten, kan agera på en marknad där kunder som finns lokaliserade på flera ställen i landet har få val; antingen bli en liten kund hos en större leverantör eller välja flera lokala, mindre leverantörer. Just räckvidden, att själv eller via partners, kunna utföra en kombination av lokal och central tjänsteleverans har, enligt Bolaget, blivit en viktig komponent rörande leverans till friskolor (som ofta finns spridda över landet) och små- och medelstora företagskunder som har flera satellitkontor runtom i landet eller världen.

Egen infrastruktur

Bolaget har, förutom att ha etablerat eget datacenter och egen molnleverans, ett erbjudande som täcker stora delar av kundernas IT-behov. Leveransen baseras på att det som kan lagras på Bolagets servrar skall göra det, medan resten ingår i standardleveranser såsom t.ex Office 365-sviten. Även för kunder som ligger i så kallade publika moln så behövs en kommunikationsinfrastruktur, denna erbjuds inte av de stora leverantörerna till denna typ av bolag.

Digital identitet och säkerhet

Bolaget såg för flera år sedan att trenden med identitetshandling, flerfaktorautenticiering och automatisering skulle komma att växa sig stark. Beslutet togs att etablera detta som en tjänst för kunderna. Tjänsten har vuxit snabbt och har snart 50 000 användare. Bolaget ser en hög efterfrågan bland friskolekunder, men även från företag med ett större antal användare (>100).

Bolaget arbetar aktivt med olika sorters säkerhetslösningar, certifieringar och initiativ för att integrera säkerhet i den ordinarie tjänsteleveransen.

Mervärden tack vare skalfördelar

Efterfrågan på tjänsteerbjudanden ökar hos Bolaget med en tillväxt på cirka 30 procent per år. Qlosr Group har få kunder som enbart vill köpa hårdvara eller enskilda konsultuppdrag, utan kunderna efterfrågar snarare ett färdigt paket som minskar den egna administrationen av IT-systemet.



Bolaget ser att erbjudandet kring nyckelfärdiga arbetsplatser, utbytshantering vid fel, återtag och logistikhanteringen runt omkring är något som oftast inte erbjuds bland mindre aktörer. Qlosr Groups möjlighet att erbjuda uppkopplingar inklusive säkerhetstjänster och annan avancerad funktionalitet återfinns också normalt sett endast hos stora leverantörer som erbjuder detta inom ramen för sin egen leverans.

Bolagets mervärde till kunderna är just att kunna tillföra funktionalitet som små leverantörer har svårt för, men med en helt annan flexibilitet, kundfokus och prislapp än de stora leverantörerna. För att matcha detta med rätt målgrupp har Bolaget aktivt valt bort vissa kundgrupper på företagssidan, exempelvis sådana där volymen är av en stor karaktär samtidigt som fokus ligger på pris och inte på kvalitet och effekten av Bolagets leverans.

Skalbarhet via prenumerationsbaserad tjänst

Flera leverantörer arbetar med en högt kundanpassad leverans. Det innebär att dessa företag lägger ned timmar för att justera och anpassa en kunds miljö på konsultuppdrag. Denna typ av leverans är normalt sett svår att skala upp då mängden kundanpassningar är hög. Qlosr Group har valt att leverera en funktion på prenumeration i stället för timförsäljning på de flesta områden. Det gör att kunden vet vad det kostar och vad de kan förvänta sig, samtidigt som det sätter rätt press på Bolaget att göra rätt saker och bibehålla en hög kvalitet för att kunna få en lönsamhet.

Marknadsetablering

Strategi för merförsäljning och nykundstillströmning

Tillväxten drivs av att typkunden blir större, merförsäljning på befintliga kunder ökar samt nykundstillströmningen fortsätter i samma takt. Bolaget har historiskt haft god framgång av att utveckla befintliga kunders avtalade prenumerationstjänster och sålt nya tjänster till förvärvade kundbaser. Bolaget ser detta som en framgångsfaktor även framgent.

Efterfrågan på tjänstepaketeringar ökar

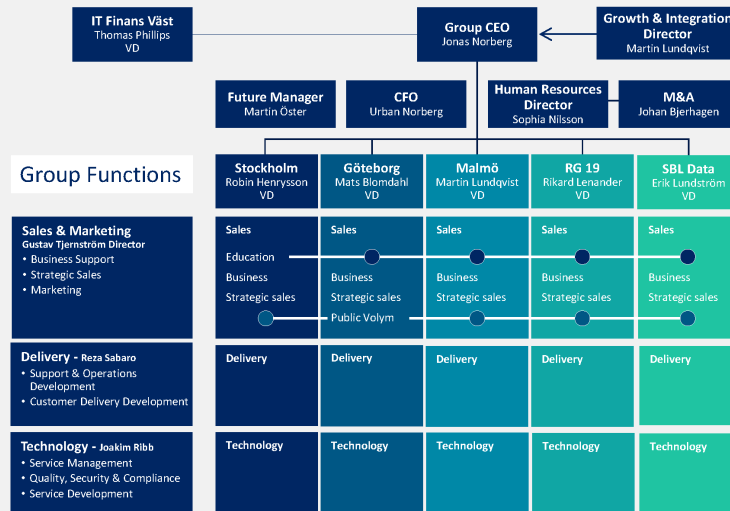
Kundbasen från förvärvade företag avropar ofta endast produkter och löpande konsulttjänster vilket gör att Bolagets tjänstepaketeringar bidrar till ökade värden för de nya kunderna och förutsägbara återkommande intäkter för Bolaget. Bolaget är aktiv medlem i Friskolornas riksförbund och Swedish Edtech som är organisationer som främjar digitalisering i skolvärlden. Genom dessa samarbetsavtal har Bolaget möjlighet att bidra till utveckling och infrastruktur samt nå nya kunder och nätverk.

Ökade prenumerationsintäkter

Prenumerationsintäkterna har historiskt utvecklats genom flertalet olika aktiviteter, se "Strategiska initiativ och operationella mål" ovan. Bolaget har haft en tillväxt med 3 – 5 nya stora kunder per år samt 10 – 15 nya medelstora kunder. Förvärvsbolag och deras kundbaser har resulterat i en grund för nya avtalsintäkter enligt bolagets affärsmoddell. Den historiska ökningen av prenumerationsintäkter på befintliga kunder har främst skett genom försäljning av nya avtalstjänster och utökning av redan avtalade funktioner.

Intern organisation

Bolagets interna organisation är, per dagen för Bolagsbeskrivningens offentliggörande, enligt nedan.



Finansiell information

Nedan presenteras historisk finansiell information för Qlosr Group avseende räkenskapsåren 2019/2020 och 2020/2021 samt delårsperioden 1 januari – 31 mars 2022 med jämförelsesiffror för motsvarande period 2021. Informationen för räkenskapsåren 2019/2020 och 2020/2021 är hämtad från Bolagets reviderade årsredovisning för räkenskapsåren 2019/2020 respektive 2020/2021 och informationen för perioden 1 januari – 31 mars 2022 med jämförelsesiffror för motsvarande period 2021 är hämtad ur Bolagets oreviderade delårsrapport för perioden 1 januari – 31 mars 2022. Poster som är ifyllda "–" innebär att informationen inte återfinns i årsredovisningarna eller delårsrapporten. Den finansiella informationen i detta avsnitt bör läsas tillsammans med Bolagets reviderade årsredovisning för räkenskapsåren 2020/2021, inklusive tillhörande noter och revisionsberättelser. Kassaflödesanalysen för det brutna räkenskapsåret 2019/2020 är tagen från den reviderade årsredovisningen för räkenskapsåren 2020/2021. Räkenskapsåret 2019/2020 består av 18 månader och förlängdes med anledning av ledningsgruppens utköp av verksamheten. Räkenskapsåret 2020/2021 består av 18 månader och förlängdes med anledning av det omvända förvärvet av Archelon AB (publ).

Årsredovisningarna har upprättats i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Förutom Qlosr Groups reviderade årsredovisningar för räkenskapsåren 2019/2020 respektive 2020/2021 samt proformaresultatredovisningen på sidan 31 har ingen information i Bolagsbeskrivningen granskats eller reviderats av Bolagets revisor.

Resultaträkning

KSEK	2022-01-01 2022-03-31 Ej reviderat	2021-01-01 2021-03-31 Ej reviderat	2020-07-01 2021-12-31 Reviderat	2019-01-01 2020-06-30 Reviderat
Rörelsens intäkter m.m.				
Nettoomsättning	108 668	22 027	202 143	197 238
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	2 165	–
Övriga rörelseintäkter	12 261	9 561	45 228	201
	120 929	31 588	249 536	197 439
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	-68 056	-15 936	-170 335	-113 533
Övriga externa kostnader	-11 738	-2 909	-38 897	-20 566
Personalkostnader	-34 034	-11 480	-79 868	-60 232
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-15 653	-128	-10 648	-422
Övriga rörelsekostnader	-87	0	-42	–
	-129 568	-30 452	-299 790	-194 752
Rörelseresultat	-8 639	1 136	-50 254	2 687
Resultat från finansiella poster				
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar	0	0	0	169
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	1	3	104
Räntekostnader och liknande resultatposter	-2 400	-232	-4 052	-758
	-2 400	-231	-4 049	-485
Resultat efter finansiella poster	-11 039	905	-54 303	2 202
Bokslutsdispositioner	0	0	0	781
Resultat före skatt	-11 039	905	-54 303	2 983
Skatt på årets resultat	0	0	-1 987	-672
Uppskjuten skatt	497	0	6 264	
Årets resultat	-11 039	905	-50 026	2 311

Balansräkning

KSEK	2022-03-31 Ej reviderat	2021-03-31 Ej reviderat	2021-12-31 Reviderat	2020-06-30 Reviderat
TILLGÅNGAR				
<i>Anläggningstillgångar</i>				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	2 165	0	2 165	–
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	3 960	4 564	4 080	–
Goodwill	247 818	0	233 855	–
	253 943	4 564	240 100	–
 <i>Materiella anläggningstillgångar</i>				
Inventarier, verktyg och installationer	10 262	827	11 649	1 137
	10 262	827	11 649	1 137
 <i>Finansiella anläggningstillgångar</i>				
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	–	–	0	100
Andra långsiktiga värdepappersinnehav	2 902	–	3 122	–
Uppskjuten skattefordran	7 113	–	6 507	–
Andra långfristiga fordringar	1 580	–	5 996	800
	1 580	0	15 625	900
Summa anläggningstillgångar	275 800	5 391	267 374	2 037
 <i>Omsättningstillgångar</i>				
<i>Varulager m.m</i>				
Färdiga varor och handelsvaror	12 422	2 821	9 049	1 921
	12 422	2 821	9 049	1 921
 <i>Kortfristiga fordringar</i>				
Kundfordringar	79 612	28 429	70 769	16 565
Fordringar hos koncernföretag	0	0	204	0
Aktuella skattefordringar	1 279	0	1 117	148
Övriga kortfristiga fordringar	12 952	2 606	12 500	1 293
Upparbetad men ej fakturerad intäkt	1 625	0	2 122	–
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	45 252	29 306	44 842	36 642
	140 720	60 341	131 554	54 649
 <i>Kassa och bank</i>				
Kassa och bank	50 413	11 269	42 561	32 086
Summa kassa och bank	50 413	11 269	42 561	32 086
Summa omsättningstillgångar	203 555	74 431	183 164	88 655
Summa tillgångar	479 355	79 822	450 538	90 693

Balansräkning fortsättning

KSEK	2022-03-31 Ej reviderat	2021-03-31 Ej reviderat	2021-12-31 Reviderat	2020-06-30 Reviderat
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	12 575	250	12 466	250
Övrigt tillskjutet kapital	222 519	50	214 179	–
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-78 491	22 472	-67 948	18 458
Summa eget kapital	156 603	22 772	158 697	18 708
Avsättningar				
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	2 902	0	2 903	–
Avsättningar för uppskjuten skatt	1 416	433	906	–
Övriga avsättningar	67 700	0	59 700	–
	72 018	433	63 509	2 102
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	49 556	0	49 514	–
Skulder till koncernföretag	5 076	0	10 750	–
Övriga långfristiga skulder	14 378	12 000	10 966	16 032
	69 010	12 000	71 230	16 032
Kortfristiga skulder				
Checkräkningskredit	0	0	13	–
Skulder till kreditinstitut	4 216	0	1 250	–
Förskott från kunder	320	0	604	–
Leverantörsskulder	46 241	8 572	36 390	9 206
Aktuella skatteskuld	672	0	1 401	0
Övriga kortfristiga skulder	72 446	23 051	59 980	16 335
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	57 829	12 994	57 464	27 910
	181 724	44 617	157 102	53 851
Summa eget kapital och skulder	479 355	79 822	450 538	90 693

Kassaflödesanalys

KSEK	2022-01-01 2022-03-31 Ej reviderat	2021-01-01 2021-03-31 Ej reviderat	2020-07-01 2021-12-31 Reviderat	2019-01-01 2020-06-30 Reviderat
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat före finansiella poster	-8 639	1 136	-50 254	2 722
Justeringar för avskrivningar	15 653	128	10 648	1 964
Justering för övriga poster som inte ingår i kassaflödet	293	0	10 999	0
Erhållen ränta	0	1	23	104
Erhållna utdelningar	0	0	1	0
Erlagd ränta	-2 023	-230	-4 052	-915
Betald inkomstskatt	-891	0	-1 208	-632
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	4 394	1 035	-33 843	3 243
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Förändring varulager	-229	-688	-1 265	-831
Förändring kundfordringar	-4 848	-4 940	-29 207	-1 139
Förändring övriga kortfristiga fordringar	3 610	-559	-6 533	-25 332
Förändring leverantörsskulder	6 820	1 427	4 903	-612
Förändring övriga kortfristiga rörelseskulder	7 598	9 948	19 514	23 110
Kassaflöde från den löpande verksamheten	12 951	5 188	-46 430	-3 167
Investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	0	-999	-2 165	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-992	0	-4 163	-1 325
Förvärvade dotterföretag	-10 831	0	-52 836	0
Förvärv av finansiella tillgångar	0	0	0	-900
Avyttring/amorteringar av övriga finansiella anläggningstillgångar	4 644	0	600	198
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7 179	-999	-58 564	-2 027
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	-51	0	39 172	0
Upptagna lån	42	0	50 268	18 000
Amortering av skuld	-2 305	-6 000	-19 518	0
Erhållet aktieägartillskott	0	0	48 150	11 975
Lämnat koncernbidrag	0	0	-400	0
Förändring kortfristiga finansiella skulder	0	0	-2 296	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 314	-6 000	115 375	29 975
Årets kassaflöde	7 852	-776	10 381	24 781
Likvida medel vid årets början				
Likvida medel vid årets början	42 561	12 045	32 180	7 399
Likvida medel vid årets slut	50 413	11 269	42 561	32 180

Nyckeltal

En del av de nyckeltal som presenteras nedan är inte definierade enligt Qlosr Groups tillämpade redovisningsregler för finansiell rapportering. Qlosr Group bedömer att nyckeltalen ger en bättre förståelse för Bolagets ekonomiska trender. Nyckeltalen, såsom Qlosr Group har definierat dessa, bör inte jämföras med andra bolags nyckeltal som har samma benämning då definitionerna kan skilja sig åt. Nyckeltalen i nedan tabell har inte reviderats såvida inget annat anges.

KSEK	2022-01-01 2022-03-31 Ej reviderat	2021-01-01 2021-03-31 Ej reviderat	2020-07-01 2021-12-31 Reviderat	2019-01-01 2020-06-30 Reviderat
Nettoomsättning (KSEK)	108 668	22 027	249 536	148 686
EBITDA (KSEK)	7 014	1 264	-39 606	4 686
Justerad EBITDA (KSEK)	7 014	1 264	3 094	4 686
Resultat efter avskrivningar (KSEK) ¹	-8 639	1 136	-50 254	2 722
Balansomslutning	479 355	79 822	450 538	90 693
Soliditet (%) ¹	33	29	35	21

Nyckeltalsdefinitioner

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar. Nyckeltalet används för att följa upp resultatet som Bolaget genererat av den löpande verksamheten och underlättar jämförelser av lönsamhet mellan olika bolag och branscher.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, med justeringar av omställningskostnader och kostnader i samband med det omvända förvärvet. Nyckeltalet används för att följa upp resultatet som Bolaget genererat av den löpande verksamheten och underlättar jämförelser av lönsamhet mellan olika bolag och branscher.

Resultat efter avskrivningar

Resultat efter avskrivningar men före finansiella intäkter och kostnader (rörelseresultat). Används för att analysera verksamhetens lönsamhet exklusive finansiella aktiviteter.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutning. Syftar till att visa hur stor andel av tillgångarna som finansierats med eget kapital och att visa på betalningsförmågan.

Avstämning av alternativa nyckeltal

	2022-01-01 2022-03-31 Ej reviderat	2021-01-01 2021-03-31 Ej reviderat	2020-07-01 2021-12-31 Reviderat	2019-01-01 2020-06-30 Reviderat
EBITDA				
Rörelseresultat	-8 639	1 136	-50 254	2 722
+ Av- och nedskrivningar	15 653	125	10 648	1 964
= EBITDA (KSEK)	7 014	1 264	-39 606	4 686
Justerad EBITDA				
EBITDA	7 014	1 264	-39 606	4 686
+ Omställningskostnader och kostnader relaterade till det omvända förvärvet	0	0	31 700 + 11 000	0
= Justerad EBITDA (KSEK)	7 014	1 264	3 094	4 686
Soliditet				
Eget kapital	156 603	22 772	158 697	18 708
/ Balansomslutning	479 355	79 822	450 538	90 693
= Soliditet, %	33	29	35	21

Utdelningspolicy

Qlosr Group har som mål att dela ut 30 procent av resultatet efter skatt. Utdelningen ska vid varje tillfälle vägas mot Bolagets affärsmöjligheter.

Kompletterande information

Ingen utdelning lämnades för räkenskapsåren 2019/2020 eller 2020/2021. Utdelning om 6 MSEK lämnades för räkenskapsåret 2018 motsvarande 2 400 SEK per aktie.

Kommentar till den finansiella utvecklingen

Nedanstående kommentarer till den finansiella utvecklingen bör läsas tillsammans med avsnittet "Finansiell information", de reviderade årsredovisningarna avseende räkenskapsåren 2020/2021 och 2019/2020 samt delårsrapporten för perioden 1 januari - 31 mars 2022.

Intäkter och resultat

Jämförelse mellan perioderna januari 2022 till mars 2022 och januari 2021 till mars 2021

Under perioden 1 januari 2022 till 31 mars 2022 uppgick Bolagets totala intäkter till 120,9 MSEK (31,6), vilket motsvarar en ökning med 282,8 procent och består av såväl organisk som förvärvad tillväxt. Rörelsens kostnader uppgick till -129,6 MSEK (-30,5), vilket motsvarar en ökning på 325,5 procent. Under perioden ökade huvudsakligen kostnaderna för handelsvaror som ökade till -68,1 MSEK (-15,9), övriga externa kostnader som ökade till -11,7 MSEK (-2,9) samt avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar som ökade till -15,7 MSEK (-0,1). Personalkostnaderna ökade till -34,0 MSEK (-11,5) i takt med att antalet anställda för perioden ökade under perioden till 152 (54). Rörelseresultatet för perioden uppgick till -8,6 MSEK (1,1). Periodens resultat uppgick till -11,0 MSEK (0,9).

Jämförelse mellan perioderna juli 2020 till december 2021 och januari 2019 till juni 2020

Under perioden 1 juli 2020 till 31 december 2021 uppgick Bolagets totala intäkter till 249,5 MSEK (197,4), vilket motsvarar en ökning med 26,4 procent. Rörelsens kostnader uppgick till 299,8 MSEK (194,8), vilket motsvarar en ökning på 53,9 procent. Under perioden ökade huvudsakligen kostnaderna för handelsvaror som ökade till -170,3 MSEK (-113,5) samt övriga externa kostnader där den tyngsta posten utgjordes av kostnaden för det omvända förvärvet. Personalkostnaderna ökade till -79,9 MSEK (-60,2) i takt med att medelantalet anställda för perioden ökade under perioden till 138 (51). Rörelseresultatet för perioden uppgick till -50,3 MSEK (2,7), varav kostnad för omvänt förvärv på -11,0 MSEK, avskrivningar för Goodwill på -6,7 MSEK och omställningskostnader på -31,7 MSEK. Periodens resultat uppgick till -50,0 MSEK (2,3).

Finansiella ställning

Jämförelse mellan perioderna januari 2022 till mars 2022 och januari 2021 till mars 2021

Bolagets balansomslutning uppgick till 479,4 MSEK (79,8) per den 31 mars 2022. Totala anläggningstillgångar uppgick till 275,8 MSEK (5,4) och utgjordes primärt av Goodwill som ökade till 247,8 (0,0) följt av materiella anläggningstillgångar som ökade till 10,3 MSEK (0,8). Bolagets omsättningstillgångar uppgick till 203,6 MSEK (74,4) och utgjordes primärt av kundfordringar som ökade

till 79,6 MSEK (28,4) samt kassa och bank som ökade till 50,4 MSEK (11,3).

Bolagets egna kapital uppgick per den 31 mars 2022 till 156,6 MSEK (22,8). Långfristiga skulder uppgick till 69,0 MSEK (12,0) och avsåg primärt skulder till kreditinstitut som uppgick till 49,6 MSEK (0,0). Kortfristiga skulder uppgick till 181,7 MSEK (44,6).

Jämförelse mellan perioderna juli 2020 till december 2021 och januari 2019 till juni 2020

Bolagets balansomslutning uppgick till 450,5 MSEK (90,7) per den 31 december 2021. Totala anläggningstillgångar uppgick till 267,4 MSEK (2,0) och utgjordes primärt av Goodwill följt av materiella anläggningstillgångar samt finansiella anläggningstillgångar. Bolagets omsättningstillgångar uppgick till 183,2 MSEK (1,9) och utgjordes primärt av kundfordringar.

Bolagets egna kapital uppgick per den 31 december 2021 till 158,7 MSEK (18,7). Långfristiga skulder uppgick till 71,2 MSEK (16,0) och avsåg primärt skulder till kreditinstitut om 49,5 MSEK (0). Kortfristiga skulder uppgick till 157,1 MSEK (53,9).

Kassaflöde

Jämförelse mellan perioderna januari 2022 till mars 2022 och januari 2021 till mars 2021

Kassaflödet från den löpande verksamheten under perioden 1 januari 2022 till 31 mars 2022 uppgick till 4,4 MSEK (1,0). Kassaflödet från förändringar i rörelsekapitalet under perioden uppgick till 13,0 MSEK (5,2). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under perioden till -7,2 MSEK (-1,0). Minskningen berodde framförallt på de ökade kostnaderna i samband med förvärv av dotterbolag. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -2,3 MSEK (-6,0). Periodens kassaflöde uppgick därmed under perioden 1 januari 2022 till 31 mars 2022 till 7,9 MSEK (-0,8).

Jämförelse mellan perioderna juli 2020 till december 2021 och januari 2019 till juni 2020

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital under perioden 1 juli 2020 till 31 december 2021 uppgick till -33,8 MSEK (3,2). Kassaflödet från den löpande verksamheten under perioden uppgick till -46,3 MSEK (-3,2). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under perioden till -58,6 MSEK (-2,0). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 115,4 MSEK (30,0). Årets kassaflöde uppgick därmed till 42,6 MSEK (32,2). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 115,4 MSEK (30,0). Årets kassaflöde uppgick därmed till 42,6 MSEK (32,2).

Väsentliga händelser efter den senaste rapportperioden

Tillträde av SBL Data AB

I november 2021 tecknades ett villkorat bindande aktieöverlåtelseavtal för förvärv av SBL Data AB, vilket sedermera tillträdde den 4 januari 2022.

Kontor och verksamhet i Danmark

Etablering av ett nytt dotterbolag i Danmark med kontor i Köpenhamn offentliggjordes den 4 februari 2022.

Utökade avrop hos befintliga kunder

Qlosr Group har fått en utökad avropsorder hos befintliga kunder om sammanlagt cirka 16,5 MSEK. Detta har av Bolaget kommunicerats i två olika pressmeddelanden, den 9 februari 2022 samt den 11 februari 2022.

Robin Henrysson har utsetts till ny VD för Qlosr Stockholm

Den 15 februari 2022 offentliggjorde Qlosr Group att Robin Henrysson utsetts som ny VD för Qlosr Stockholm. Robin Henrysson tillträder rollen den 2 maj 2022.

Qlosr Group har rekryterat Human Resource Director

Den 28 februari 2022 offentliggjorde Qlosr Group att Sophia Nilsson utsetts som Human Resource Director för Qlosr Group. Sophia Nilsson tillträdde rollen den 4 april 2022.

Robin Henrysson har utsetts till ny VD för Qlosr Stockholm

Den 21 mars 2022 offentliggjorde Qlosr Group att Martin Lundqvist utsetts som Growth & Integration Director för Qlosr Group. Martin Lundqvist tillträdde rollen den 4 april 2022.

Tilldelningsbeslut med Copenhagen Malmö Port AB

Den 29 mars 2022 offentliggjorde Qlosr Group att Bolaget har tilldelats beslut om att teckna avtal med Copenhagen Malmö Port AB avseende prenumerationstjänster för klienter samt nätverk för kundens samtliga verksamhetsorter. Avtalstiden är tre år, med möjlighet till förlängning, och affären uppskattas ha ett värde om cirka 6 MSEK.

Eget kapital, skulder och annan finansiell information

Eget kapital och skulder

I tabellen Eget kapital och skulder sammanfattas Bolagets kapitalstruktur per den 31 mars 2022. Eget kapital uppgick till 156 603 KSEK, varav aktiekapital uppgick till 12 575 KSEK. Qlosr Group hade räntebärande skulder om 88 804 KSEK. Siffrorna är ej reviderade av Bolagets revisor.

Eget kapital och skulder

KSEK	2022-03-31
<i>Kortfristiga räntebärande skulder</i>	
Mot borgen	
Mot säkerhet	4 778
Blancokrediter	6 916
Summa kortfristiga räntebärande skulder	11 694
<i>Långfristiga räntebärande skulder</i>	
Mot borgen	
Mot säkerhet	49 556
Blancokrediter	27 554
Summa långfristiga räntebärande skulder	77 110
<i>Eget kapital</i>	
Aktiekapital	12 575
Övrigt tillskjutet kapital	222 519
Reserver	0
Balanserat resultat inklusive årets resultat	-78 491
Summa eget kapital	156 603
Summa eget kapital och räntebärande skulder	245 407

Rörelsekapitalutlåtande

Det är Bolagets bedömning att det befintliga rörelsekapitalet per dagen för Bolagsbeskrivningen är tillräckligt för att tillgodose Bolagets rörelsekapitalbehov den kommande tolv månadersperioden.

Nettoskuldsättning

I tabellen Nettoskuldsättning sammanfattas Bolagets nettoskuldssättning per den 31 mars 2022. Observera att tabellen enbart inkluderar räntebärande skulder. Likvida medel uppgick till 50 413 KSEK, kortfristiga räntebärande skulder uppgick till 11 694 KSEK och långfristiga räntebärande skulder uppgick till 77 110 KSEK. Bolagets nettoskuldssättning uppgick därmed till -38 719 KSEK. En negativ nettoskuldssättning innebär att Bolaget har en nettokassa. Siffrorna är ej reviderade av Bolagets revisor.

Nettoskuldssättning

KSEK	2022-03-31
A. Kassa	50 413
B. Andra likvida medel	-
C. Lätt realiserbara värdepapper	-
D. Summa likviditet (A+B+C)	50 413
<i>E. Kortfristiga räntebärande fordringar</i>	
E. Kortfristiga skulder till kreditinstitut	
G. Kortfristig del av långfristiga skulder	11 694
H. Andra kortfristiga finansiella skulder	0
I. Summa kortfristiga räntebärande skulder (F+G+H)	11 694
J. Kortfristig nettoskuldssättning (I-E-D)	-38 719
<i>K. Långfristiga skulder till kreditinstitut</i>	
K. Långfristiga skulder till kreditinstitut	49 556
L. Emitterade obligationer	0
M. Andra långfristiga räntebärande skulder	27 554
N. Summa långfristiga räntebärande skulder (K+L+M)	77 110
O. Nettoskuldssättning (J+N)	38 391

Proformaredovisning

Proforma

Proformaredovisningen har tagits fram i illustrativt syfte för att presentera en hypotetisk översiktlig överblick av hur Bolagets förvärv av Qlosr Malmö AB (namnändrat från Vibration IT AB), Qlosr Göteborg AB (namnändrat från Bmore AB), IT Finansiering i Väst AB, Rg19 i Norden AB och SBL Data AB (gemensamt "Förvärven") skulle kunna ha påverkat Bolagets konsoliderade resultaträkning för perioden 1 juli 2020 – 31 december 2021 som om Förvärven hade genomförts och tillträtts per den 1 juli 2020.

En proformabalansräkning har inte upprättats mot bakgrund av att Förvärven, med undantag för SBL Data AB, var tillträdde per den 31 december 2021. Balansräkningen per den 31 december 2021, vilken återfinns på sidorna 22 – 23, har därmed bedömts vara tillräcklig då SBL Data AB inte förväntas påverka Bolagets konsoliderade balansräkning väsentligt.

Den information som presenteras återspeglar inte resultatet som Bolaget respektive Förvärven skulle haft om de bedrivit sina verksamheter som en enhet under den angivna perioden. Informationen ger heller inte någon indikation av den nya koncernens framtida resultat. Inga synergieffekter, integrationskostnader eller liknande poster finns beaktade i proformaredovisningen. Proformaredovisningen behöver därför nödvändigtvis inte återspegla Bolagets faktiska resultaträkning om Förvärven hade genomförts och tillträtts per den 1 juli 2020 och proformaredovisningen bör inte ses som en indikation på Bolagets framtida finansiella resultat. Följaktligen bör en investerare inte fästa otillbörligt stor vikt vid den proformerade räkenskaper.

Bakgrund

Den 11 juni 2021 ingick Qlosr Group AB (publ) ett villkorat avtal om att förvärva samtliga aktier i Vibration IT AB (sedermera namnändrat till Qlosr Malmö AB). Tillträdet skedde den 1 juli 2021. Med förvärvet av Vibration IT AB bedöms Qlosr Group bland annat stärka Bolagets verksamhet i Skåne.

Den 28 september 2021 ingick Qlosr Group AB (publ) ett villkorat avtal om att förvärva samtliga aktier i Bmore IT AB (sedermera namnändrat till Qlosr Göteborg AB) samt ett villkorat avtal om att förvärva samtliga aktier i IT Finansiering i Väst AB. Tillträde för respektive förvärv skedde den 1 oktober 2021. Med förvärvet av Bmore IT AB och IT Finansiering AB bedöms Qlosr Group bland annat stärka Bolagets möjlighet att växa prenumerationsintäkterna inom den publika sektorn i hela Sverige samt accelerera bearbetningen av SME-marknaden och friskolor i västra Sverige.

Den 25 oktober 2021 ingick Qlosr Group AB (publ) ett villkorat avtal om att förvärva samtliga aktier i Rg19 i Norden AB samt ett villkorat avtal om att förvärva samtliga aktier i SBL Data AB. Tillträdet för Rg19 i Norden AB skedde den 1 december 2021 och tillträdet för SBL Data AB skedde den 4 januari 2022. Med förvärvet av Rg19 i Norden AB och SBL Data AB bedöms Qlosr Group bland annat stärka Bolagets prenumerationstjänstmodell och bredda kundbasen.

Förvärven förväntas sammantagna ha en betydande påverkan på Qlosr Groups framtida resultat och finansiella ställning, varför en proformaredovisning har upprättats. Revisors rapport från granskningen av proformaredovisningen framgår på sidorna 32 – 33.

Syfte med proformaredovisning

Proformaredovisningen är avsedd att beskriva en hypotetisk situation och tjänar således inte till att beskriva Bolagets faktiska resultat.

Ändamålet med proformaredovisningen är att presentera den hypotetiska påverkan som Förvärven skulle kunna haft på Bolagets konsoliderade resultaträkning för de arton (18) månader som avslutades den 31 december 2021.

Proformaresultaträkningen är upprättad som om Förvärven tillträdde den 1 juli 2020. Den information som presenteras återspeglar således inte resultatet som Bolaget respektive Förvärven skulle haft om de bedrivit sina verksamheter som en enhet under den angivna perioden, inte heller ger informationen någon indikation av den nya koncernens framtida resultat eller finansiella ställning. Inga synergieffekter, integrationsskulder eller liknande poster finns beaktade i proformaredovisningen. Proformaredovisningen bör läsas tillsammans med övrig information i Prospektet.

Grunder för proformaredovisning

Proformaredovisningen har upprättats baserat på Qlosr Groups samt respektive Förvärvs oreviderade periodbokslut från de lokala affärssystemen. Detta är i all väsentlighet i linje med de redovisnings- och värderingsprinciper som tillämpats för Qlosr Group i halvårsrapporten H2 2021, Årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och Koncernredovisning (K3).

Proformaresultaträkning 18 månader (2020-07-01 - 2021-12-31) Qlosr Koncernen

KSEK	Qlosr Group 1)	Qlosr AB 2)	Rg19 2)	Qlosr GBG 2)	IT Fin 2)	Qlosr Malmö 2)	SBL Data 2)	Justering 3)	Koncern
Nettoomsättning	2 315	163 417	140 587	230 296	154 045	7 574	62 102	-115 534	644 802
Aktiverat arbete för egen räkning		2 165	0	0	0	0	0		2 165
Övriga rörelseintäkter		44 500	1 857	1 244	0	371	394		48 366
Omsättning	2 315	210 082	142 444	231 540	154 045	7 945	62 496	-115 534	695 333
Handelsvaror	0	-145 577	-45 764	-187 679	-139 896	-2 861	-34 982	115 534	-441 225
Övriga externa kostnader	-4 680	-23 906	-21 163	-11 379	-985	-1 647	-4 506	-8 700	-76 966
Personalkostnader	-208	-70 937	-59 433	-25 275	-1 682	-3 903	-19 171		-180 609
Avkrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	0	-959	-2 659	-153	-1 881	-14	-115	-82 664	-88 445
Övriga rörelsekostnader			-176	0	0	0	0		-176
Totala rörelsekostnader	-4 888	-241 379	-129 195	-224 486	-144 444	-8 425	-58 774	24 170	-787 421
Rörelseresultat	-2 573	-31 297	13 249	7 054	9 601	-480	3 722	-91 364	-92 088
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar			0	0	0	0	0		0
Ränteintäkter och liknande poster		3	12	0	0	0	6		21
Räntekostnader och liknande poster	-1 231	-2 594	-59	-215	-264	-3	0	-100	-4 466
Totala finansiella poster	-1 231	-2 591	-47	-215	-264	-3	6	-100	-4 445
Resultat efter finansiella poster	-3 804	-33 888	13 202	6 839	9 337	-483	3 728	-91 464	-96 533
Bokslutsdispositioner		2 102	-4 400	0	350	0	-1 459		
Resultat före skatt	-3 804	-31 786	8 802	6 839	9 687	-483	2 269	-91 464	-96 533
Uppskjuten skatt		6 487	0	0	0	0	0		6 487
Skatt på årets resultat			0	0	0	0	-1 136		-1 136
Periodens resultat	-3 804	-25 299	8 802	6 839	9 687	-483	1 133	-91 464	-91 182

Revisionsrapport avseende proformaredovisning

Rapport om sammanställning av finansiell proformainformation i ett prospekt

Vi har slutfört vårt bestyrkandeuppdrag att rapportera om styrelsens sammanställning av finansiell proformainformation för Qlosr Group AB ("bolaget"). Den finansiella proformainformationen består av proformaresultaträkningen för perioden fram till den 2021-12-31, och tillhörande alternativa KPI:er. De tillämpliga kriterierna som är grunden utifrån vilken styrelsen har sammanställt den finansiella proformainformationen är Qlosr Groups samt respektive Förvärvs oreviderade periodbokslut från de lokala affärssystemen. Detta är i all väsentlighet i linje med de redovisnings- och värderingsprinciper som tillämpats för Qlosr Group i halvårsrapporten H2 2021, Årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och Koncernredovisning (K3).

Proformaredovisningen har tagits fram i illustrativt syfte för att presentera en hypotetisk översiktlig överblick av hur Bolagets förvärv av Qlosr Malmö AB (namnändrat från Vibration IT AB), Qlosr Göteborg AB (namnändrat från Bmore AB), IT Finansiering i Väst AB, Rg19 i Norden AB och SBL Data AB (gemensamt "Förvärven") skulle kunna ha påverkat Bolagets konsoliderade resultaträkning för perioden 1 juli 2020 – 31 december 2021 som om Förvärven hade genomförts och tillträtts per den 1 juli 2020. Den information som presenteras återspeglar inte resultatet som Bolaget respektive Förvärven skulle haft om de bedrivit sina verksamheter som en enhet under den angivna perioden. Informationen ger heller inte någon indikation av den nya koncernens framtida resultat. Inga synergieffekter, integrationskostnader eller liknande poster finns beaktade i proformaredovisningen. Proformaredovisningen behöver därför nödvändigtvis inte återspegla Bolagets faktiska resultaträkning om Förvärven hade genomförts och tillträtts per den 1 juli 2020 och proformaredovisningen bör inte ses som en indikation på Bolagets framtida finansiella resultat. Följaktligen bör en investerare inte fästa otillbörligt stor vikt vid den proformerede räkenskapen.

Styrelsens ansvar för den finansiella proformainformationen

Styrelsen är ansvarig för sammanställningen av den finansiella proformainformationen med grund i de tillämpliga kriterierna.

Vårt oberoende och vår kvalitetskontroll

Vi har följt krav på oberoende och andra yrkesetiska krav i International Ethics Standards Board for Accountants' International Code of Ethics for Professional Accountants (inklusive International Independence Standards) (Etikkoden), som bygger på grundläggande principer om hederlighet, objektivitet, professionell kompetens och vederbörlig omsorg, sekretess och professionellt uppträdande.

Revisionsföretaget tillämpar ISQC 112 (International Standard on Quality Control) och har därmed ett allsidigt system för kvalitetskontroll vilket innefattar dokumenterade riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om huruvida den finansiella proformainformationen har sammanställts, i alla väsentliga avseenden, av styrelsen med grund i de tillämpliga kriterierna.

Vi har utfört uppdraget enligt International Standard on Assurance Engagements ISAE 3420 Bestyrkandeuppdrag att rapportera om sammanställning av finansiell proformainformation i ett prospekt, som har utfärdats av International Auditing and Assurance Standards Board. Standarden kräver att revisorn planerar och utför åtgärder i syfte att skaffa sig rimlig säkerhet om huruvida styrelsen har sammanställt, i alla väsentliga avseenden, den finansiella proformainformationen med grund i de tillämpliga kriterierna.

För detta uppdrags syfte, är vi inte ansvariga för att uppdatera eller på nytt lämna rapporter eller lämna uttalanden om någon historisk information som har använts vid sammanställningen av den finansiella proformainformationen, inte heller har vi under uppdragets gång utfört någon revision eller översiktlig granskning av den finansiella information som har använts vid sammanställningen av den finansiella proformainformationen.

Syftet med finansiell proformainformation i ett prospekt är enbart att illustrera effekten av en betydelsefull händelse eller transaktion på företagets ojusterade finansiella information som om händelsen hade inträffat eller transaktionen hade genomförts vid en tidigare tidpunkt som har valts i illustrativt syfte. Därmed kan vi inte bestyrka att det faktiska utfallet för händelsen eller transaktionen per 1 juli 2020 hade blivit som den har presenterats.

Ett bestyrkandeuppdrag, där uttalandet lämnas med rimlig säkerhet, att rapportera om huruvida den finansiella proformainformationen har sammanställts, i alla väsentliga avseenden, med grund i de tillämpliga kriterierna, innefattar att utföra åtgärder för att bedöma om de tillämpliga kriterier som används av styrelsen i sammanställningen av den finansiella proformainformationen ger en rimlig grund för att presentera de betydande effekter som är direkt hänförliga till händelsen eller transaktionen, samt att inhämta tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis för att:

- Proformajusteringarna har gjorts enligt kriterierna.
- Den finansiella proformainformationen avspeglar den korrekta tillämpningen av dessa justeringar på den ojusterade finansiella informationen.

De valda åtgärderna beror på revisorns bedömning, med beaktande av hans eller hennes förståelse av karaktären på företaget, händelsen eller transaktionen för vilken den finansiella proformainformationen har sammanställts, och andra relevanta uppdragsförhållanden.

Uppdraget innefattar även att utvärdera den övergripande presentationen av den finansiella proformainformationen.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

Uttalande

Enligt vår uppfattning har den finansiella proformainformationen sammanställts, i alla väsentliga avseenden, med grund i de tillämpliga kriterierna.

Stockholm den 22 mars 2022

Mazars AB

Johan Tilander

Auktoriserad revisor

Huvudansvarig Revisor

Jonas Helleklint

Auktoriserad revisor

Styrelse, ledande befattningshavare och revisor

Styrelse

Enligt Qlosr Groups bolagsordning ska Bolagets styrelse bestå av lägst tre och högst tio ledamöter med högst fem suppleanter. Bolagets styrelse består för närvarande av sex ordinarie ledamöter valda för tiden intill slutet av årsstämman 2022. Styrelseledamöterna, deras befattning och om de anses vara oberoende i förhållande till Bolaget, till Bolagets ledning och till större aktieägare beskrivs i tabellen nedan.

Namn	Befattning	Medlem sedan	Oberoende i förhållande till	
			Bolaget och bolagsledningen	Större aktieägare
Bengt Engström	Styrelseledamot/ Ordförande	2021	Ja	Ja
Johan Bjerhagen	Styrelseledamot	2021	Nej	Nej
Michael Englund	Styrelseledamot	2021	Ja	Ja
Joakim Ribb	Styrelseledamot	2021	Nej	Nej
David Karlsson	Styrelseledamot	2021	Ja	Ja

Nedan presenteras Bolagets styrelse samt anges deras pågående och tidigare uppdrag samt det aktieinnehav som styrelseledamöterna innehar. Med innehav avses omfattas eget och/eller närståendes innehav.

Bengt Engström

Styrelseordförande/Styrelseledamot.

Född: 1953

Utbildning: Civilingenjör Kungliga Tekniska Högskolan.

Erfarenhet: Suttit i ett flertal företagsstyrelser (20+).

Pågående uppdrag: Styrelseledamot i KTH Executive School, Scanfil OY, Real Holding, Bure Equity AB, ScandiNova AB och ChemoTech AB. Ordförande i QleanAir Scandinavia AB, Nordic Flanges Holding AB, BEngström AB och BEngström Förvaltning AB.

Innehav: 36 111 110 B-aktier indirekt genom BEngström Förvaltning AB, i vilket Bengt Engström äger 50 procent samt en köpoption med rätt att förvärva 10 000 000 B-aktier i Bolaget.

Johan Bjerhagen

Styrelseledamot.

Född: 1976

Utbildning: 3-årig gymnasial utbildning, 1 år marknadsutbildning. 1 år IT utbildning.

Erfarenhet: Anställd på Canon Svenska AB 2000 – 2008 inom försäljning. Sedan 2008 drivit diverse egna bolag.

Pågående uppdrag: Ledamot i följande bolag. Qlosr Holding AB, Bonhagen Holding AB, Bonhagen Invest AB, Bonhagen AB, Produkter i Nätverk och IT Stockholm AB. Lind IT Services Stockholm AB, Southbrains AB. Suppleant i We Were There AB.

Innehav: 933 491 910 A-aktier och 5 347 375 057 B-aktier indirekt genom Qlosr Holding AB, där Johan Bjerhagen äger 25,2 procent; samt 58 611 110 B-aktier indirekt genom Bonhagen Holding AB där Johan Bjerhagen äger samtliga aktier.

Michael Englund

Styrelseledamot.

Född: 1960

Utbildning: Entrepreneurial Leadership Hochschule S:t Gallen Schweiz, ekonomi och nyckeltalsanalyt.

Erfarenhet: Över 25 år i ledande chefsbefattningar varav 20 år som VD, 10 år som styrelseledamot.

Pågående uppdrag: Styrelseledamot i Sigoma AB.

Innehav: En köpoption med rätt att förvärva 10 000 000 B-aktier i Bolaget.

Joakim Ribb

Styrelseledamot.

Född: 1975

Utbildning: Executive MBA, Henley Business School (University of Reading).

Erfarenhet: Joakim har en lång bakgrund inom Outsourcingbranschen med ett förflutet bland annat som COO & vice VD på Sigma IT Services, Affärsområdeschef för Hosting på EPiServer AB och som Technical Director på Nordlo SLS AB.

Pågående uppdrag: CTO, Qlosr AB samt Styrelseledamot i Qlosr AB och Qlosr Holding AB.

Innehav: 933 491 910 A-aktier och 5 347 375 057 B-aktier indirekt genom Qlosr Holding AB, där Joakim Ribb äger 16,6 procent; samt 32 657 110 B-aktier indirekt genom Ribb Holding AB, där Joakim Ribb äger samtliga aktier.

David Karlsson

Styrelseledamot.

Född: 1976

Utbildning: Stockholm School of Economics Executive Education Management program, Baruch College BBA Finance & Investments.

Erfarenhet: Operativt arbete i ledningsgrupp i 10 år, suttit i styrelser.

Pågående uppdrag: Styrelselordförande i Nicoya AB, styrelseledamot i Farmers & Friends AB.

Innehav: En köpoption med rätt att förvärva 10 000 000 B-aktier i Bolaget.

Ledande befattningshavare

Jonas Norberg

Verkställande direktör (Koncernchef)

Född: 1963

Utbildning: Gymnasieekonom och därefter flertalet säljmarknadsutbildningar. Är Diplomerad ifrån Handelshögskolans Executive Education (IFL).

Erfarenhet: Suttit i ett flertal företagsstyrelser (+10) och i flera Styrelseuppdrag inom Golf och föreningsverksamhet. Har suttit i Canon Svenska's Ledningsgrupp i 7 år.

Pågående uppdrag: Qlosr Holding AB Ledamot ordförande, Qlosr AB Ledamot Ordförande ROIMAN NORDIC AB Ledamot ordförande, Fulton Francis Group AB Ledamot, NORBERG ART HB Bolagsman.

Innehav: 933 491 910 A-aktier och 5 347 375 057 B-aktier indirekt genom Qlosr Holding AB, där Jonas Norberg äger 25 procent; samt 3 611 111 B-aktier indirekt genom ROIMAN NORDIC AB, där Jonas Norberg äger samtliga aktier.

Urban Norberg

CFO

Född: 1969

Utbildning: Civilekonomexamen, MBA, Master of Leadership & Management, Strategy and Finance

Erfarenhet: Group CFO för flera koncerner, exempelvis Sandvik-koncernen och Scanacon. Arbetat med affärsutveckling på koncernnivå på Sandvik. Deltagit på IPO-resa inom koncernen Consolis. Suttit i ett antal globala internstyrelser inom Sandvik-koncernen. Externt styrelsearbete för riskkapitalägd grupp.

Pågående uppdrag: –

Innehav: –

Johan Bjerhagen

Head of M&A

Se ovan

Joakim Ribb

CTO

Se ovan

Gustav Tjernström

Sales & Marketing Director

Född: 1989

Utbildning: 3-årig Gymnasieutbildning med inriktning idrott och ledarskap. Ledarskapsutbildning via Försvarsmakten, Beta performance och Nova affärsutveckling.

Erfarenhet: Arbetat med avancerad IT försäljning och strategiskt KAM-ansvar sedan 2008 och haft ledande positioner (försäljningschef och platschef) sedan 2014.

Pågående uppdrag: Head of Sales, Qlosr AB samt styrelseledamot i Qlosr AB och Qlosr Holding AB.

Innehav: 933 491 910 A-aktier och 5 347 375 057 B-aktier indirekt genom Qlosr Holding AB, där Gustav Tjernström äger 16,6 procent.

Reza Sabaro

Director – IT Service Delivery

Född: 1982

Utbildning: 2-årig kvalificerad högskoleutbildning - IT kommunikation - Yrkeshögskolan Syd.

Erfarenhet: 15 års arbetslivserfarenhet inom leverans av IT tjänster till kunder inom SME-segmentet.

Pågående uppdrag: Head of IT Delivery på Qlosr AB och styrelseledamot i Qlosr AB, Qlosr Holding AB, Qlosr Göteborg AB, Barkarby staden Parkering AB, Sabaro Invest, Bostadsrättsföreningen Svea Två, samt styrelseledamot och ordförande i Qlosr Malmö AB, IT Finansiering i Väst AB och Rg19 i Norden AB.

Innehav: 933 491 910 A-aktier och 5 347 375 057 B-aktier indirekt genom Qlosr Holding AB, där Reza Sabaro äger 16,6 procent.

Martin Öster

Future Manager

Född: 1976

Utbildning: Gymnasieutbildning inom IT.

Erfarenhet: Driver egen firma inom IT-tjänster (Digitalwork) sedan 2016.

Pågående uppdrag: Styrelseordförande i Stäksholmen AB, Cegelia AB och Cegetrans AB.

Innehav: 8 000 000 B-aktier samt en köpoption med rätt att förvärva 5 000 000 B-aktier i Bolaget.

Martin Lundqvist

Growth & Integration Director

Född: 1982

Utbildning: Systemvetenskapligt program (fil kand, systemvetare) Högskolan i Skövde

Erfarenhet: Roller i ledningsgruppen (tillförordnad VD, säljchef och M&A-chef) i Visolit Sweden AB. Ledamot i Visolit Sweden AB och dess dotterbolag: Visolit Sweden 99 AB, Visolit Sweden 71 AB, Intelligent Business Solutions i Norden AB, RHN Invest AB.

Pågående uppdrag: -

Innehav: 1 000 000 B-aktier.

Sophia Nilsson

HR Director

Född: 1978

Utbildning: Exekutive MBA (2018-2023). Kurser inom organisation och ledarskap, personalutveckling och juridik. 3-årig gymnasieutbildning inom samhällsvetenskap.

Erfarenhet: Chief Human Resource Officer i mySafety Försäkringar AB och medlem i koncernledningen. Del av ledningen i Cargtec Group och Coor Service Mgmt.

Pågående uppdrag: -

Innehav: -

Mats Blomdahl

VD Qlosr Göteborg AB

Född: 1959

Utbildning: Ekonomexamen från Handelshögskolan Göteborg.

Erfarenhet: Drivit företag sedan 1994, under större delen av tiden som VD.

Pågående uppdrag: Styrelseledamot i Holding Gårda Väst AB samt Mats Blomdahl Förvaltning AB.

Innehav: 229 552 941 B-aktier indirekt genom Holding Gårda Väst AB, där Mats Blomdahl äger cirka 33,33 procent.

Rikard Lenander

VD Rg19 i Norden AB

Född: 1972

Utbildning: Utbildning Effektivt Styrelsearbete, Styrelseakademien 2005.

Erfarenhet: Varit verksam i flera styrelser.

Pågående uppdrag: Styrelseledamot i Beyond One Invest AB och Rg19 i Norden AB.

Innehav: 100 000 000 B-aktier genom Beyond One Invest AB.

Erik Lundström

VD SBL Data Aktiefbolag

Född: 1962

Utbildning: Teknisk gymnasieutbildning.

Erfarenhet: Egenföretagare sedan 2001.

Pågående uppdrag: Styrelseledamot i SBL Data Aktiefbolag, LUGU Förvaltning AB, SBL Data Förvaltning AB samt A Print Nordic AB.

Innehav: 100 000 000 B-aktier genom SBL Data Förvaltning AB.

Thomas Philips

VD IT Finansiering i Väst AB

Född: 1964

Utbildning: Marknadsekonom DIHM.

Erfarenhet: Suttit i ledningsgrupper i bolag.

Pågående uppdrag: Styrelseledamot i IT Finansiering i Väst AB samt TSA Förvaltning AB.

Innehav: 35 152 940 B-aktier indirekt via bolag.

Robin Henrysson

Verkställande direktör, Qlosr AB

Född 1971

Utbildning: Företagsekonomi 20 högskolepoäng. Luftvärnets officerhögskola. 4-årig gymnasial utbildning teknisk linje.

Erfarenhet: Del av ledningsgrupp i Visolit Sweden AB i 2,5 år.

Pågående uppdrag: –

Innehav: –

Ersättning till styrelseledamöter, verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare

Arvoden och övrig ersättning till styrelseledamöter, inklusive ordföranden, fastställs av bolagsstämman. Årsstämman den 25 maj 2021 beslutade att, för tiden fram till nästa årsstämma, ska arvode utgå enligt följande: Bengt Engström 150 000 SEK, Michael Englund 75 000 SEK och David Karlsson 75 000 SEK. Övriga ordinarie styrelseledamöter som ersätts av bolag inom koncernen på grund av anställning ska inte erhålla något styrelsearvode. Revisorn föreslås ersättas mot godkänd räkning.

Tabellen nedan visar ersättning till ledande befattningshavare för räkenskapsåret 2021.

Namn	Belopp
Jonas Norberg CEO	1 050 000 kronor ¹
Urban Norberg, CFO	800 000 kronor ²
Övriga ledande befattningshavare	9 083 052 kronor ³
Totalt	10 933 052 kronor

Nuvarande styrelse och ledande befattningshavare har inte suttit i styrelsen eller varit verksamma i ledningen under räkenskapsåret 2020 och har inte heller erhållit någon ersättning från Bolaget under räkenskapsåret 2020. Ersättning till ledande befattningshavare uppgick under 2020 till 740 496 kronor.

Pensioner och förmåner

Bolaget har inga avsatta eller upplupna belopp för pensioner eller liknande förmåner efter styrelseledamöters eller ledande befattningshavares avträdande av tjänst eller uppdrag.

Övriga upplysningar avseende styrelsen och ledande befattningshavare

Samtliga styrelseledamöter och medlemmar i företagsledningen som presenteras ovan kan nås via Bolagets kontor med adress Telefonvägen 30, 11 tr, 126 26 Hägersten.

Det föreligger inte några familjerelationer mellan styrelseledamöterna och/eller de ledande befattningshavarna. Under de senaste fem (5) åren har ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare (i) dömts i något bedrägerirelaterat mål, (ii) varit inblandad i någon konkurs, likvidation eller konkursförvaltning i egenskap av medlem av förvaltnings-, lednings- eller tillsynsorgan eller annan ledande befattning, (iii) varit föremål för anklagelse och/eller påföljd av reglerings- eller tillsynsmyndigheter (inbegripet erkända yrkessammanslutningar) eller (iv) förbjudits av domstol att vara medlem i en emittents förvaltnings-, lednings- eller tillsynsorgan eller från att utöva ledande eller övergripande funktioner hos en emittent, med undantag från att styrelseledamoten Bengt Engström fått vite under 2017 från Finansinspektionen avseende försenad rapportering av pantsättning av aktier.

Revisor

Vid årsstämman den 25 maj 2021 nyvaldes Mazars AB, med adress Jakobsgatan 6, 111 52 Stockholm, till Bolagets revisor. Ansvarig revisor är Johan Tilander, auktoriserad revisor och medlem i FAR (branschorganisation för auktoriserade revisorer).

¹ Avser tolv månader.

² Avser konsultarvode för tre månader.

³ Avser tolv månader och innefattar lön i dotterbolag.

Aktiekapital och ägarförhållanden

Aktier och aktiekapital

Enligt Qlosr Groups bolagsordning ska aktiekapitalet vara lägst 8 498 890 SEK och högst 33 995 560 SEK fördelat på lägst 7 790 000 000 och högst 31 160 000 000 aktier. Per dagen för Bolagsbeskrivningen uppgår aktiekapitalet i Bolaget till 12 574 941,778218 SEK fördelat på 933 491 911 A-aktier, 10 592 266 951 B-aktier och en C-aktie. Det totala antalet aktier i Bolaget uppgår således till 11 525 758 863 envar med ett kvotvärde om cirka 0,001091 SEK.

Samtliga aktier är fullt betalda och fritt överlåtbara. Aktierna i Bolaget är utfärdade i enlighet med svensk rätt och denominerade i svenska kronor (SEK).

Aktiekapitalets utveckling

Nedanstående tabell sammanfattar den historiska utvecklingen för Bolagets aktiekapital sedan dess bildande.

Datum	Händelse	Antal aktier		Aktiekapital		Kvotvärde (SEK)	Teckningsskurs
		Förändring antal aktier	Totalt antal aktier	Förändring av aktiekapital (SEK)	Totalt aktiekapital (SEK)		
2011-11-03	Nybildning	73 067 638	73 067 638	500 000,000000	500 000,000000	0,006843	-
2015-12-31	Apportemission	3 550 827	76 618 465	24 298,219000	524 298,219000	0,006843	0,16
2018-02-01	Nyemission	27 995 066	104 613 531	191 569,528893	715 867,747893	0,006843	0,15
2020-06-11	Nyemission	104 613 530	209 227 061	715 867,741050	1 431 735,488943	0,006843	0,04
2020-08-31	Kvittningsemission	22 328 854	231 555 915	152 796,347922	1 584 531,836865	0,006843	0,07
2020-08-31	Kvittningsemission	5 625 000	237 180 915	38 491,875000	1 623 023,711865	0,006843	0,04
2021-02-23	Aktieteckning med stöd av teckningsoptioner	176 652 230	413 833 145	1 208 827,270288	2 831 850,982153	0,006843	-
2021-02-23	Aktieteckning med stöd av teckningsoptioner	44 657 708	458 490 853	305 591,699912	3 137 442,682065	0,006843	-
2021-06-07	Kvittningsemission	7 336 084 364	7 794 575 217	8 003 668,041124	11 141 110,723189	0,001429	0,02181
2021-06-07	Nyemission	1	7 794 575 218	0,001091	11 141 110,724280	0,001429	1
2021-06-07	Minskning utan indragning av aktier		7 794 575 218	2 637 000,000000	8 504 110,724280	0,001091	
2021-07-09	Kvittningsemission	12 500 000	7 807 075 218	13 637,867501	8 517 748,591781	0,001091	0,06
2021-09-27	Nyemission	916 477 770	8 723 552 988	999 904,191625	9 517 652,783406	0,001091	0,045
2021-10-06	Kvittningsemission	264 705 882	8 988 258 870	288 801,899647	9 806 454,683053	0,001091	0,085
2021-11-29	Nyemission	1 237 500 000	10 225 758 870	1 350 148,882648	11 156 603,565701	0,001091	0,001091
2021-12-06	Kvittningsemission	999 999 993	11 225 758 863	1 091 029,392482	12 247 632,958183	0,001091	0,085
2021-12-28	Nyemission/ kvittningsemission	200 000 000	11 425 758 863	218 205,880023	12 465 838,838206	0,001091	0,04
2022-01-05	Kvittningsemission	100 000 000	11 525 758 863	109 102,940012	12 574 941,778218	0,001091	0,085

Ägarstruktur

Nedan visas aktieägare i Bolaget vilka, per dagen för Bolagsbeskrivningen, innehade ett innehav i Qlosr Group om minst fem procent av rösterna. Varje A-aktie berättigar till tio (10) röster, varje B-aktie till en (1) och varje C-aktie till en (1) röst på bolagsstämma. För uppgift om styrelseledamöters och ledande befattningshavares aktieinnehav i Bolaget, se avsnittet "Styrelse, ledande befattningshavare och revisor". Såvitt styrelsen för Qlosr Group känner till föreligger inga aktieägaravtal eller andra överenskommelser mellan några av Bolagets aktieägare som syftar till gemensamt inflytande över Bolaget.

Såvitt styrelsen för Qlosr Group känner till finns det heller inga överenskommelser eller motsvarande avtal som kan komma att leda till att kontrollen över Bolaget förändras. Qlosr Group har inte vidtagit några särskilda åtgärder i syfte att garantera att kontrollen över Bolaget inte missbrukas och det finns inga bestämmelser i Bolagets bolagsordning som kan fördröja, skjuta upp eller förhindra en ändring av kontrollen av Bolaget. De regler till skydd för minoritetsaktieägare som finns i aktiebolagslagen (2005:551) utgör dock ett skydd mot en majoritetsägares eventuella missbruk av kontroll över ett bolag.

Namn	Antal	Procent av rösterna	Procent av kapitalet
Qlosr Holding AB	6 280 866 967*	73,68	54,49

* 933 491 910 A-aktier och 5 347 375 057 B-aktier

Av nedan tabell framgår Qlosr Holding AB:s aktieägare.

Namn	Antal	Procent av rösterna och kapitalet
Johan Bjerhagen	12 600	25,20
Jonas Norberg	12 500	25,00
Joakim Ribb	8 300	16,60
Gustav Tjernström	8 300	16,60
Reza Sabaro	8 300	16,60
Totalt	50 000	100,00

Följande parter har ingått bindande avtal (så kallade lock up-avtal) att inte, under nedan angiven tid, avyttra nedan angivet antal aktier i Bolaget.

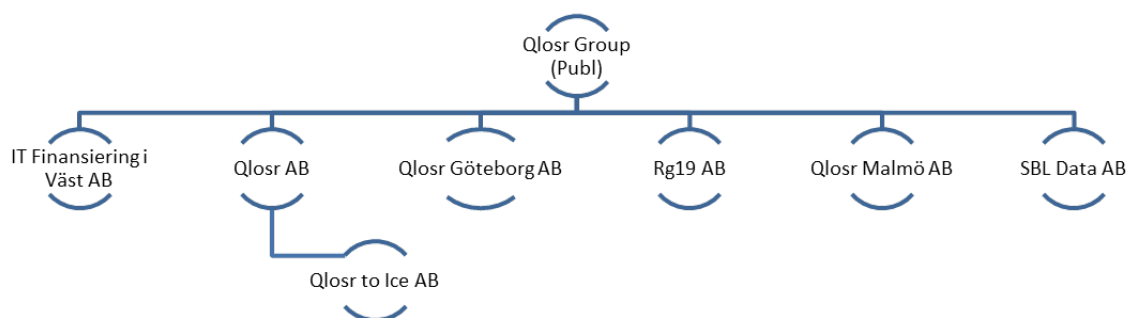
Aktieägare	Antal aktier som omfattas	Tid för lock up
Qlosr Holding AB	933 491 910 A-aktier och 5 347 375 057 B-aktier (totalt 6 280 866 967 aktier)	12 månader från och med den 9 december 2021
Lodet AB	783 556 855 B-aktier	6 månader från och med den 9 december 2021
Andreas Hofmann	391 778 428 B-aktier	6 månader från och med den 9 december 2021
Modelio Equity AB (publ)	391 778 427 B-aktier	6 månader från och med den 9 december 2021
SBL Data Förvaltning AB	100 000 000 B-aktier	12 månader från och med den 4 januari 2022
Holding Gårda Väst AB	229 552 941 B-aktier	12 månader från och med den 1 oktober 2021
TSA Förvaltning AB	35 152 941 B-aktier	12 månader från och med den 1 oktober 2021
Indiebiz AB	226 393 200 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Cambrian AB	121 909 976 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Stronglong Holding AB	117 401 341 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Berkway AB	109 732 247 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Beyond One Invest AB	100 007 741 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Crea Futurum Advisory AB	74 447 752 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Tashika AB	56 755 776 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Stefan Quarnström	56 755 776 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Captivo AB	56 755 776 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Clarity by Q Consulting AB	37 571 964 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Permare AB	13 536 952 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Flagrans Holding AB	13 536 952 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Kjell Lundewall	9 116 729 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Tom Folkesson	60 77 811 B-aktier	9 månader från och med den 1 december 2021
Totalt:	9 212 686 552 aktier, motsvarande cirka 79,93 procent av det totala antalet aktier i Bolaget	

Legala frågor och kompletterande information

Legal koncernstruktur

Bolaget är ett publikt aktiebolag bildat och registrerat enligt svensk rätt med företagsnamn Qlosr Group AB (publ), och med säte i Stockholm. Bolagets associationsform regleras av och dess aktier har utgivits enligt aktiebolagslagen. Bolaget bildades i Sverige den 17 oktober 2011 och registrerades hos Bolagsverket den 3 november 2011. Nuvarande företagsnamn registrerades hos Bolagsverket den 7 juni 2021. Bolagets organisationsnummer är 556870-4653. Qlosr Groups hemsida är www.qlosr.se.

Qlosr Holding AB är ägare till 6 280 866 967 aktier i Qlosr Group motsvarande 73,68 procent av rösterna och 54,49 procent av kapitalet. Qlosr Group är ägare till nedan bolag som således bildar en koncern.



Årsstämma 2022

Utöver de sedvanliga beslut som fattas vid årsstämma avses vid årsstämman 2022 därutöver beslutas om en sammanläggning (s.k. omvänd split) varigenom två hundra (200) aktier sammanläggs till en (1) aktie (1:200). Denna sammanläggning kommer inte omfatta C-aktien eftersom styrelsen avser fatta beslut om inlösen av C-aktien samma dag som stämman hålls. Vidare föreslås årsstämman besluta om ett incitamentsprogram för anställda i Bolaget genom utgivande av högst 356 466 768 teckningsoptioner serie 2022/2025, där varje teckningsoption ger rätt att teckna en ny aktie i Bolaget, samt ett emissionsbemyndigande för styrelsen att besluta om nyemission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler.

Köpooptioner

Qlosr Holding AB har i maj 2021 ställt ut en köpooption var till Bengt Engström, Michael Englund och David Karlsson där de har rätt att förvärva 10 000 000 B-aktier var i Bolaget.

Qlosr Holding AB har i maj 2021 ställt ut en köpooption till Anders Jäderling med rätt att förvärva 10 000 000 B-aktier i Bolaget, en köpooption var till Martin Öster, Baran Demir och Jenny Cintra att förvärva 5 000 000 B-aktier var i Bolaget. Köpooptionerna omfattas av sedvanliga omräkningsregler.

Utnyttjande av köpooptionerna kan ske från och med den 3 januari 2022 till och med den 25 maj 2024. Lösenpriset per aktie i Bolaget är 10 öre. Ingen utspädning sker för befintliga aktieägare i Bolaget eftersom köpooptionerna avser befintliga aktier. Bolaget har inte varit delaktigt i framtagandet av köpooptionerna.

Väsentliga avtal

Nedan beskrivs de avtal som bedöms väsentliga för Bolaget.

Aktieöverlåtelseavtal avseende aktierna i Qlosr Malmö AB (dåvarande Vibration IT AB)

Bolaget har den 11 juni 2021 ingått avtal med Vibration IT Holding AB om förvärv av samtliga aktier i Qlosr Malmö AB (dåvarande Vibration IT AB) och tillträdde aktierna den 1 juli 2021.

Köpeskillingen för aktierna uppgick totalt till 1 700 000 SEK, där 950 000 SEK erlades kontant och 750 000 SEK erlades genom 12 500 000 nyemitterade B-aktier i Bolaget. En tilläggsköpeskillning om 950 000 SEK ska utgå för det fall Robert Putica kvarstår i anställning i Bolaget 24 månader efter tillträdesdagen och ska erläggas senast den 1 augusti 2023 och tilläggsköpeskillingen ska erläggas med nyemitterade aktier i Bolaget.

Aktieöverlåtelseavtal avseende aktierna i Qlosr Göteborg AB (dåvarande Bmore IT AB) samt systerbolaget IT Finansiering i Väst AB

Bolaget har den 28 september 2021 ingått avtal om förvärv av samtliga aktier i Qlosr Göteborg AB (dåvarande Bmore IT AB) samt systerbolaget IT Finansiering i Väst AB. Aktierna tillträdde den 1 oktober 2021. Den initiala köpeskillingen som erlades i samband med tillträdet uppgick till 45 000 000 SEK, varav 22 500 000 SEK erlades genom kontant betalning och 22 500 000 SEK i form av 264 705 882 stycken nyemitterade B-aktier i Bolaget. Dessutom kan uppskjutna köpeskillningar om sammanlagt 45 000 000 SEK komma att erläggas till säljarna i form av kontant betalning och/eller nyemitterade B-aktier i Bolaget vid de tidpunkter som infaller 12, 18, 24 respektive 36 månader efter tillträdesdagen.

Aktieöverlåtelseavtal avseende aktierna i Rg19 i Norden AB

Bolaget har den 25 november 2021 ingått avtal om förvärv av samtliga aktier i Rg19 i Norden AB och tillträdde aktierna den 1 december 2021. En fast initial köpeskilling om 149 108 000 SEK, minus eventuellt läckage, kommer att erläggas för Rg19. I samband med tillträdet erlades (i) 50 000 000 SEK genom kontant betalning, och (ii) 85 000 000 SEK i form av 1 000 000 000 stycken nyemitterade aktier i Bolaget. Vidare kommer 14 108 000 SEK att erläggas genom uppskjutna kontanta betalningar varav (i) hälften ska erläggas senast 30 bankdagar efter att Rg19:s årsredovisning för räkenskapsåret 1 januari 2021 – 31 december 2021 har blivit godkänd av Rg19:s revisor, samt (ii) resterande hälft ska erläggas senast den 31 januari 2023. Dessutom kan uppskjutna villkorade tilläggsköpeskillingar om sammanlagt högst 27 000 000 SEK komma att erläggas till säljarna efter att Rg19:s årsredovisning för räkenskapsåret 1 januari 2022 – 31 december 2022 har blivit godkänd av Rg19:s revisor och parterna baserat på nämnda årsredovisning kommit överens om utfallet av tilläggsköpeskillingen. Eventuell tilläggsköpeskilling ska utgå i form av högst 25 000 000 SEK i kontant betalning och högst 2 000 000 SEK i nyemitterade B-aktier i Bolaget.

Aktieöverlåtelseavtal avseende aktierna i SBL Data Aktiebolag

Bolaget har den 25 november 2021 ingått avtal om förvärv av samtliga aktier i SBL Data Aktiebolag. En fast initial köpeskilling om 21 000 000 SEK, minus eventuell läckage, kommer att erläggas i samband med tillträdet, planerat till den 4 januari 2022, varav 12 500 000 SEK kommer att erläggas genom kontant betalning och 8 500 000 SEK i form av 100 000 000 stycken nyemitterade B-aktier i Bolaget. Dessutom kan uppskjutna villkorade tilläggsköpeskillingar om sammanlagt högst 8 000 000 SEK komma att erläggas till säljaren efter 12 respektive 24 månader. Tilläggsköpeskillingarna kan utgå i form av kontant betalning och i nyemitterade B-aktier i Bolaget.

Kreditfacilitetsavtal med Scandinavian Credit Fund I AB (publ)

Bolaget och vissa dotterbolag har den 25 november 2021 ingått ett kreditfacilitetsavtal med Scandinavian Credit Fund I AB (publ) om 50 MSEK som löper i tre år med en fast årligt ränta om 11,5 procent. Syftet med lånet är att dels bidra till finansiering av återbetalning av befintligt lån till DBT Capital AB, dels bidra i finansiering av förvärv av samtliga aktier i SBL Data AB, och Rg19 i Norden AB. Lånet består av facilitet A och B och avser 15 000 000 SEK, som avser att utlösa skulden hos DBT, respektive 35 000 000 SEK som avser finansiering av aktieförvärven i Rg19 och SBL Data. Som säkerhet för lånet har samtliga aktier i dotterbolag till Bolaget pantsatts.

Kundavtal

Bolaget är inte beroende av något enskilt kundavtal men sammantaget är Bolagets kundavtal av väsentlig betydelse. Kundavtalen avser bland annat arbetsplats, nätverk, serverdrift, O365, identitetshandling och print.

Myndighetsförfaranden, rättsliga förfaranden och skiljeförfaranden

Bolaget är inte, eller har inte varit part i några myndighetsförfaranden, rättsliga förfaranden eller skiljeförfaranden, de inklusive ännu icke avgjorda ärenden eller sådana som Bolaget har medvetande om eller kan uppkomma, under senaste tolv månaderna som har haft eller kunnat få betydande effekter på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet.

Försäkringar

Bolaget innehar för branschen sedvanliga företagsförsäkringar. Med hänsyn till verksamhetens art och omfattning bedömer Bolagets styrelse att Koncernens försäkringskydd är tillfredsställande.

Patent, varumärken och immateriella rättigheter

Qlosr är registrerad innehavare till domännamn kopplat till namnet "Qlosr". Bolaget innehar inga patent. Qlosr är inte beroende av några immateriella rättigheter för att bedriva sin verksamhet.

Transaktioner med närstående

Qlosr Holding AB, Lodet AB, Modelio Equity AB (publ) och Andreas Hofmann har enligt reverser fordringar mot Bolaget enligt nedan

Qlosr Holding AB	15 750 000 SEK
Lodet AB	5 625 000 SEK
Modelio Equity AB (publ)	2 812 500 SEK
Andreas Hofmann	2 812 500 SEK

Lånen löper med en årlig ränta om fem (5) procent och lånen, inklusive upplupen ränta, ska amorteras kvartalsvis under en period om fem år intill dess att lånen är till fullo återbetalda. Qlosr Holding AB:s, Lodet AB:s, Modelio Equity AB:s (publ) och Andreas Hofmanns samtliga rättigheter enligt reverserna har efterställts samtliga Scandinavian Credit Fund I AB:s (publ) rättigheter (se mer under "Kreditfacilitetsavtal med Scandinavian Credit Fund I AB (publ)").

Utöver de transaktioner som anges ovan har inga närståendetransaktioner genomförts under den period som omfattas av den historiska finansiella perioden.

Intressekonflikter

Det föreligger inga intressekonflikter eller potentiella intressekonflikter mellan styrelseledamöters och ledande befattningshavares åtaganden gentemot Bolaget och deras privata intressen och/eller andra åtaganden. Som framgår av avsnittet "Styrelse, ledande befattningshavare och revisor" har dock flera styrelseledamöter och ledande befattningshavare vissa finansiella intressen i Bolaget till följd av deras direkta eller indirekta innehav av aktier i Bolaget. Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har valts till följd av arrangemang eller överenskommelse med aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter.

Bolagsordning

§1 Firma

Bolagets firma är Qlosr Group AB (publ).

§2 Styrelsens säte

Styrelsen har sitt säte i Stockholms län, Stockholms kommun.

§3 Verksamhet

Bolaget skall ha till föremål för sin verksamhet att själv eller genom dotterbolag bedriva försäljning av IT utrustning samt drift- och konsultverksamhet inom IT samt bedriva därmed förenlig verksamhet.

§4 Aktiekapital

Aktiekapitalet utgör lägst 8 498 890 kronor och högst 33 995 560 kronor. Aktierna kan vara A-aktier, B-aktier eller C-aktier. A-aktie medför 10 röster, B-aktie medför 1 röst och C-aktie medför 1 röst.

Vid nyemission av aktier eller emission av teckningsoptioner eller konvertibler mot betalning kontant eller genom fordringskvittning gäller

- att gammal aktie ger företrädesrätt till ny aktie av samma slag,
- att aktie som inte tecknas av de i första hand berättigade aktieägarna ska erbjudas samtliga aktieägare, samt
- att om inte hela antalet aktier som tecknas på grund av sistnämnda erbjudande kan ges ut, ska aktierna fördelas mellan tecknarna i förhållande till de antal aktier de förut äger och, i den mån detta ej kan ske, genom lottning.

Vad som ovan sagts ska inte innebära någon inskränkning i möjligheten att fatta beslut om nyemission av aktier eller emission av teckningsoptioner eller konvertibler mot betalning i kontanter eller genom fordringskvittning med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt.

Vid ökning av aktiekapitalet genom fondemission har aktieägarna företrädesrätt till de nya aktierna i förhållande till det antal aktier de tidigare äger, varvid ska gälla att ägare av aktier i serie A ska ha rätt till nya aktier av serie A, att ägare av aktier i serie B ska ha rätt till nya aktier av serie B och att ägare av aktier i serie C ska ha rätt till nya aktier av serie C i förhållande till sin andel i aktiekapitalet. Vad nu sagts ska inte innebära någon inskränkning i möjligheten att genom fondemission, efter erforderlig ändring av bolagsordningen, ge ut aktier av nytt slag.

§5 Aktieantal

Antalet aktier skall vara lägst 7 790 000 000 och högst 31 160 000 000.

A-aktier kan utges till ett antal av högst 31 160 000 000, B-aktier till ett antal av högst 31 160 000 och C-aktier till ett antal av högst en (1).

§6 Styrelse och revisorer

Styrelsen består av 3-10 ledamöter med högst 5 suppleanter. Den väljs årligen på årsstämman för tiden intill dess nästa årsstämma hållits.

1-2 revisorer med eller utan revisorssuppleanter väljs på ordinarie bolagsstämma för tiden intill dess nästa årsstämma hållits.

§7 Kallelse

Kallelse till bolagsstämma ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på bolagets webbplats. Vid tidpunkten för kallelse ska information om att kallelse skett annonseras i Svenska Dagbladet. Kallelse till årsstämma skall ske tidigast sex och senast fyra veckor före stämman och i fråga om extra bolagsstämma som inte ska behandla fråga om ändring av bolagsordningen tidigast sex och senast två veckor före stämman.

§8 Bolagsstämma

Årsstämma hålles årligen inom 6 månader efter räkenskapsårets utgång. På årsstämma skall följande ärenden förekomma:

1. Val av ordförande vid stämman
2. Upprättande och godkännande av röstlängd
3. Godkännande av dagordning
4. Val av en eller två protokolljusterare
5. Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad
6. Föredragning av framlagd årsredovisning och revisionsberättelse samt, i förekommande fall, koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse
7. Beslut
 - a. om fastställande av resultaträkning och balansräkning samt, i förekommande fall, koncernresultaträkning och koncernbalansräkning
 - b. om dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen
 - c. om ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör
8. Fastställande av styrelse- och revisorsarvoden
9. Val av styrelse och, i förekommande fall revisorer samt eventuella revisorssuppleanter
10. Annat ärende som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen

Vid bolagsstämma må envar röstberättigad rösta för fulla antalet av honom företrädda aktier utan begränsning i röstetalet.

§9 Räkenskapsår

Räkenskapsår är 0101-1231.

§10 Deltagande på bolagsstämma

Aktieägare som vill delta vid bolagsstämma ska dels vara upptagen i en utskrift eller annan framställning av aktieboken den dag som anges i aktiebolagslagen, dels anmäla sig samt antalet biträden (högst 2) till bolaget den dag som anges i kallelsen till stämman. Sistnämnda dag får inte vara söndag, helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

§11 Avstämningsförbehåll

Den aktieägare eller förvaltare som på avstämningsdagen är införd i aktieboken och antecknad i ett avstämningsregister enligt 4 kap Lagen (1998:1479) om värdepapperscentraler och kontoföring av finansiella instrument eller den som är antecknad på avstämningskonto enligt 4 kap 18 § första stycket 6-8 nämnda lag ska antas vara behörig att utöva de rättigheter som följer av 4 kap 39 § aktiebolagslagen (2005:551).

§12 Omvandlingsförbehåll

A-aktier ska på begäran av ägare till sådana aktier omvandlas till B-aktier. Begäran om omvandling, som ska vara skriftlig och ange det antal A-aktier som ska omvandlas till B-aktier, ska göras hos styrelsen. Styrelsen ska genast anmäla omvandlingen till Bolagsverket för registrering i aktiebolagsregistret. Omvandlingen är verkställd när registrering skett samt antecknats i avstämningsregistret.

§13 Inlösenförbehåll

Minskning av aktiekapitalet, dock inte under minimikapitalet, kan från och med bolagets årsstämma 2022 äga rum genom inlösen av C-aktie på begäran av innehavaren av C-aktie eller bolagets styrelse. Vid inlösen ska ett belopp om 5 736 776 kronor, minus eventuell kontantutdelning som har belöpt på C-aktien från och med den dag C-aktien registrerats hos Bolagsverket till och med den dag inlösen sker, utbetalas till innehavaren.

Adresser

Emittent

Qlosr Group AB (publ)

Besöksadress: Telefonvägen 30, 126 26 Stockholm

Telefon: +46 (0)8 517 844 00

E-post: hello@qlosr.se

www.qlosr.se

Finansiell rådgivare och Certified Adviser

Erik Penser Bank AB

Besöksadress: Apelbergsgatan 27, 111 37 Stockholm

Telefon: +46 (0)8 463 80 00

E-post: info@penser.se

www.penser.se

Legal rådgivare

Born Advokater

Besöksadress: Strandvägen 7A

Telefon: +46 (0)8 566 119 00

E-post: born@born.se

www.born.se

Central värdepappersförvarare

Euroclear Sweden AB

Besöksadress: Klarabergsviadukten 63, 111 64 Stockholm

Telefonnummer: +46 (0)8 402 90 00

E-post: customer.relations@euroclear.eu

www.euroclear.com

Qlosr